BBVA | RESEARCH

Servicio de Estudios Económicos
del Grupo BBVA

Situación Migración

México

Noviembre 2012
Análisis Económico

- Migrantes mexicanos en EEUU, con menores niveles de escolaridad e ingresos que migrantes de otras regiones con gran presencia en ese país
- Superan migrantes asiáticos a migrantes mexicanos en puestos de trabajo
- El empleo de los migrantes mexicanos se desvincula de los otros hispanos
- EEUU demanda principalmente trabajadores con alta calificación, los migrantes mexicanos ofrecen trabajo en puestos poco calificados
- La remesas acumuladas hacia México en 2012 podrían ubicarse por debajo de las de 2011

Fundación
BBVA Bancomer

BBVA Bancomer

Fundación
BBVA Bancomer

BBVA Bancomer

La Publicación ***Situación Migración México*** es una iniciativa conjunta entre la Fundación BBVA Bancomer y el Servicio de Estudios Económicos, México de BBVA Research que pretende en forma semestral realizar nuevas aportaciones al campo de estudio de la Migración que contribuyan a un mejor conocimiento de este importante movimiento social.

Índice

1. En Resumen 2

2. ¿Qué ocurre con el empleo de los migrantes mexicanos en EEUU y con las remesas hacia México? 4

Recuadro 1: Posterior a los efectos del huracán Sandy, ¿Habrá efectos en la migración mexicana? ¿Y en las remesas hacia México? 13

3. ¿Cómo son los salarios de los migrantes mexicanos en comparación con los de otros migrantes en EEUU? 15

4. La demanda laboral en EEUU y la oferta laboral de los migrantes mexicanos 25

5. Apéndice Estadístico 34

6. Temas Especiales Incluidos en Números Anteriores 44

Fecha de cierre: 20 de noviembre de 2012

1. En Resumen

Los migrantes mexicanos en edad productiva tienen los niveles más bajos de escolaridad en promedio comparados con los grupos de migrantes en EEUU de mayor presencia

Si bien los niveles de escolaridad de los migrantes mexicanos han tendido a aumentar en años recientes, aún se encuentran por debajo de otros grupos de gran presencia en EEUU. Así, mientras 43% de los migrantes mexicanos entre 15 y 64 años de edad tienen menos de 10 grados de escolaridad, no más de 10% de los migrantes de Canadá, Sudamérica, el Caribe, África, Asia, Europa, y Oceanía, se ubican en dicho nivel educativo. Los centroamericanos son el grupo cuyos niveles de escolaridad se asemejan más al de los mexicanos, pero en promedio son más elevados; 37% de los centroamericanos entre 15 y 64 años tienen menos de 10 grados de escolaridad, y 10% de ellos tienen profesional y posgrado, en este último grupo se encuentra 6% de los migrantes mexicanos.

En promedio los migrantes mexicanos reciben menos ingresos que otros migrantes en EEUU

Los migrantes mexicanos en EEUU reciben en promedio menos ingresos que otros migrantes con gran presencia en EEUU como los provenientes de: Canadá, Centroamérica, Sudamérica, El Caribe, África, Asia, Europa, y Oceanía, situación que se explica por los bajos niveles de escolaridad en general de los migrantes mexicanos. Por otro lado, en bajos niveles de escolaridad se encuentra en el caso de los hombres que la mano de obra mexicana es mejor pagada que la de los migrantes de otras nacionalidades, pero en niveles de escolaridad más elevados los migrantes mexicanos reciben menores salarios que migrantes de otras regiones.

Entre los migrantes mexicanos en los niveles de escolaridad bajos la diferencia salarial entre hombres y mujeres es muy importante, pero en niveles de escolaridad elevados las mujeres en algunos casos superan a los hombres

Al comparar a los migrantes mexicanos por sexo en EEUU con menos de 10 grados de escolaridad se encuentra que el salario promedio de los hombres es tres veces más alto que el de las mujeres y aumenta a cuatro veces considerando a personas entre 15 y 29 años de edad. No obstante, en el nivel de escolaridad profesional o posgrado la diferencia salarial entre hombres y mujeres solo es de 1.3 veces, pero entre los grupos de edad más jóvenes son las mujeres las que ganan más.

El empleo de los migrantes mexicanos se desvincula de otros hispanos

Hasta la primera mitad de 2010 en EEUU el empleo de los migrantes mexicanos seguía una trayectoria similar a la del resto de los hispanos, aumentaba cuando la economía crecía y se reducía cuando la economía se contraía. A partir de la segunda mitad de 2010 el empleo de los migrantes mexicanos empieza a seguir una trayectoria diferente y a la fecha mantiene una tendencia distinta. Mientras los hispanos ya recuperaron todo el empleo perdido con la crisis económica y se encuentran en sus niveles máximos históricos, los migrantes mexicanos aún se encuentran muy por debajo de sus niveles máximos en empleo, logrados previo a la recesión económica. Consideramos que el factor principal que generó esta desvinculación son las diferentes acciones contra los migrantes indocumentados en EEUU que inician de forma más marcada con la llamada "Ley Arizona", situación que afectó más a los mexicanos que a otros migrantes puesto que 60% de los migrantes indocumentados en EEUU son mexicanos y además porque más de 50% de los migrantes mexicanos son indocumentados.

Los ingresos acumulados por remesas en 2012 podrían ubicarse por debajo de los de 2011

En el segundo semestre de 2012 se conjuntaron dos factores que generaron que las remesas rompieran la trayectoria creciente que habían mantenido desde la segunda mitad de 2010, una disminución en el tipo de cambio (pesos por dólar) y pérdida de empleo para los migrantes mexicanos en EEUU. Entre junio de 2012 y octubre de 2012 el tipo de cambio disminuyó 8%, mientras que el empleo de los migrantes mexicanos cayó en cifras ajustadas estacionalmente cerca de 5% entre el primer y tercer trimestre de 2012. Así, al cierre del año esperamos una variación de las remesas de entre -2.5 y -0.5% en dólares en comparación con 2011. Para 2013 esperamos que las remesas crezcan entre 1 y 3%, con lo que aún no se alcanzarán los ingresos máximos por remesas logrados en 2007.

Uno de cada cinco migrantes mexicanos en EEUU tiene empleo de tiempo parcial

Los migrantes mexicanos, antes de 2007 de los puestos que ocupaban menos de 15% eran de tiempo parcial, pero entre 2009 y 2010 esta proporción se elevó a más de 25%, superando en 4 puntos porcentuales al promedio nacional, cuando antes de la crisis se ubicaba alrededor de 5 puntos por debajo de éste. Para 2012, ya se observa una convergencia entre los porcentajes de trabajos de tiempo parcial de la población en general, de los hispanos y de los migrantes mexicanos, en cerca de 21%. No obstante, las razones para trabajar tiempo parcial son distintas. Mientras que a nivel nacional en Estados Unidos un 28% de los trabajadores de tiempo parcial atribuyen su estado a la situación económica, para el grupo de trabajadores migrantes mexicanos esta proporción es de 61%.

Estados Unidos demanda más empleos en puestos de mayor calificación laboral, pero mexicanos siguen ofreciendo su fuerza laboral en trabajos de baja calificación

En Estados Unidos, los migrantes mexicanos cubren una gran proporción de los trabajos que requieren muy baja escolaridad. En 2012, de los cerca de 6.2 millones de trabajadores en EEUU con menos de 10 grados de escolaridad, el 46.6% eran migrantes mexicanos. Mientras que los nativos de Estados Unidos y el grupo de los otros migrantes en general han ido aumentando gradualmente su participación en el grupo de alta calificación con altos ingresos; los trabajadores migrantes mexicanos continúan en gran medida ofreciendo su fuerza laboral en trabajos de baja calificación y bajos salarios. Esta oferta de mano de obra de migrantes mexicanos con poca calificación no es tan compatible con la demanda laboral en el país del norte donde solamente 4.3% del total de sus empleos son para el grupo de personas con menos de 10 años de escolaridad.

Migrantes asiáticos superan ya en puestos de trabajo a los migrantes mexicanos

Hasta 2011 no se había observado que algún grupo de migrantes ocupara un número de puestos de trabajo mayor que los mexicanos. No obstante, en los últimos meses los asiáticos parecen haber superado en ese sentido a los mexicanos. Si bien es cierto que en el grupo de los asiáticos se consideran a diferentes países y en el de los mexicanos solo un país, es de destacar que mientras los mexicanos no aumentan su participación laboral en el total de empleos en EEUU otros grupos sí parecen hacerlo.

2. ¿Qué ocurre con el empleo de los migrantes mexicanos en EEUU y con las remesas hacia México?

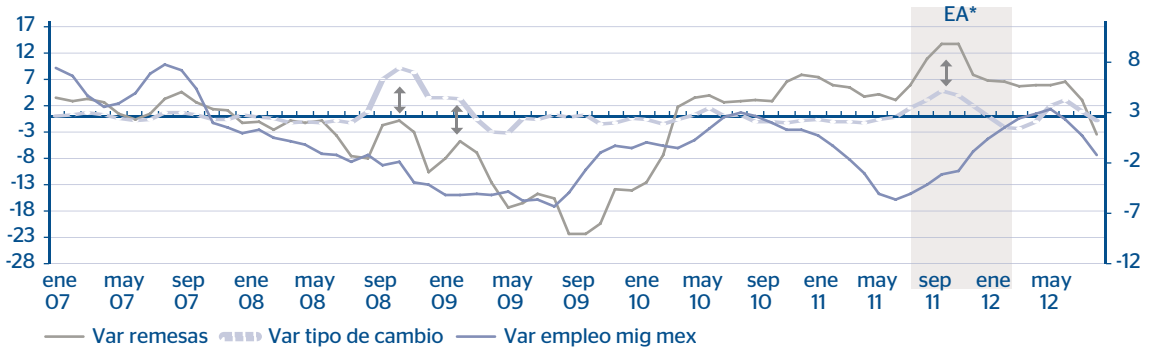
Tipo de cambio y empleo de los migrantes mexicanos en EEUU, los factores principales que explican la disminución reciente en las remesas

Recientemente en el ***Observatorio Económico de Migración*** del pasado 17 de octubre dimos a conocer que los dos factores que principalmente han generado la reducción en las remesas hacia México son el tipo de cambio y el empleo de los migrantes mexicanos.

El tipo de cambio es una variable que explica las variaciones de corto plazo de las remesas. Cuando el tipo de cambio (pesos por dólar) aumenta respecto del mes anterior los incentivos a enviar remesas incrementan y por tanto, las remesas tienden a aumentar. Por el contrario, cuando el tipo de cambio se reduce las remesas también tienden a disminuir. En los últimos meses se está observando una cierta apreciación del peso respecto al dólar, lo que ha motivado menor entrada de remesas.

La trayectoria de largo plazo de las remesas se explica principalmente por el empleo de los migrantes mexicanos en EEUU. Cuando éste aumenta hay más incentivos a mandar remesas y por tanto tienden a crecer; por el contrario, cuando el empleo de los migrantes mexicanos se reduce las remesas tienden a caer. En los últimos meses el empleo de los migrantes en EEUU también ha mostrado una trayectoria decreciente, lo que también ha propiciado menores envíos de remesas.

Gráfica 1
Variación anual en las remesas hacia México (%)



Nota: Series suavizadas por promedio móvil de 3 meses / *Efecto Arizona

Fuente: BBVA Research con cifras del Banco de México y de Bureau of Labor Statistics
Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

Ya que el empleo de los migrantes mexicanos en EEUU es la variable que principalmente determina la trayectoria a largo plazo de las remesas, y que recientemente ha tendido a disminuir es importante conocer qué es lo que está sucediendo con esta variable. En las secciones siguientes analizamos con mayor profundidad el empleo de los migrantes mexicanos en EEUU.

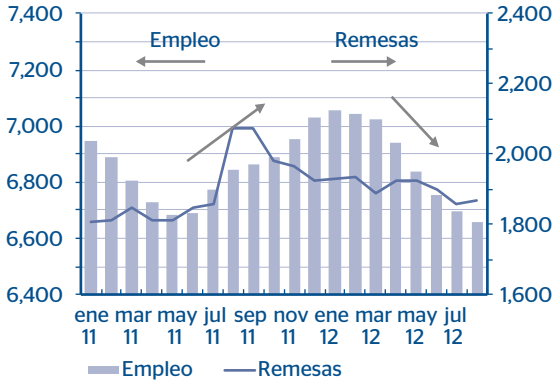
El empleo de los migrantes mexicanos se desvincula con respecto a los otros hispanos

Antes de la pasada crisis económica en Estados Unidos, el empleo de los migrantes mexicanos y el de los hispanos en su conjunto seguían una trayectoria muy similar. En ambos casos se presentó una notable expansión entre 2005 y fines de 2007, creciendo más que el promedio nacional. Durante el periodo de la crisis económica, que comprendió de diciembre de 2007 a junio de 2009[1], se observó una trayectoria decreciente en el empleo de estos dos grupos.

[1] De acuerdo con el National Bureau of Economic Research (NBER) en estos meses ocurrió la crisis económica más reciente en los Estados Unidos

Gráfica 2

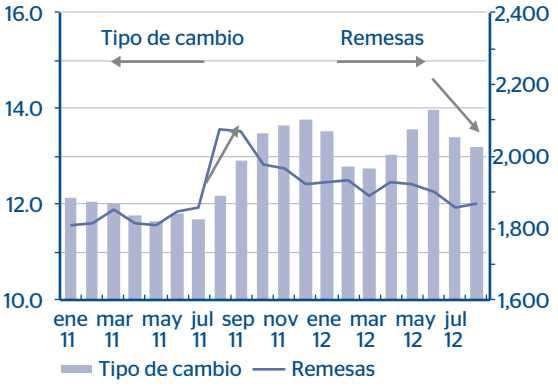
Empleo de los migrantes mexicanos en EEUU y remesas hacia México (Miles de personas y millones de dólares)



Fuente: BBVA Research con cifras de Banxico y Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey
Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

Gráfica 3

Tipo de cambio y remesas hacia México (pesos por dólar y millones de dólares)



Fuente: BBVA Research con cifras de Banxico
Nota: Las cifras de remesas son ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

Tras concluir la recesión económica, los hispanos en su conjunto comienzan a ganar empleos, y poco después los migrantes mexicanos también lo hacen, lo que daba la impresión de que el empleo de ambos grupos seguiría una trayectoria muy similar. Sin embargo, a partir de la segunda mitad de 2010 el empleo de los migrantes mexicanos empieza a mostrar una trayectoria diferente y a la fecha mantiene una tendencia distinta. Mientras los hispanos ya recuperaron todo el empleo perdido con la crisis económica y se encuentran en sus niveles máximos históricos, los migrantes mexicanos aún se encuentran muy por debajo de sus niveles máximos en empleo, logrados previo a la recesión económica.

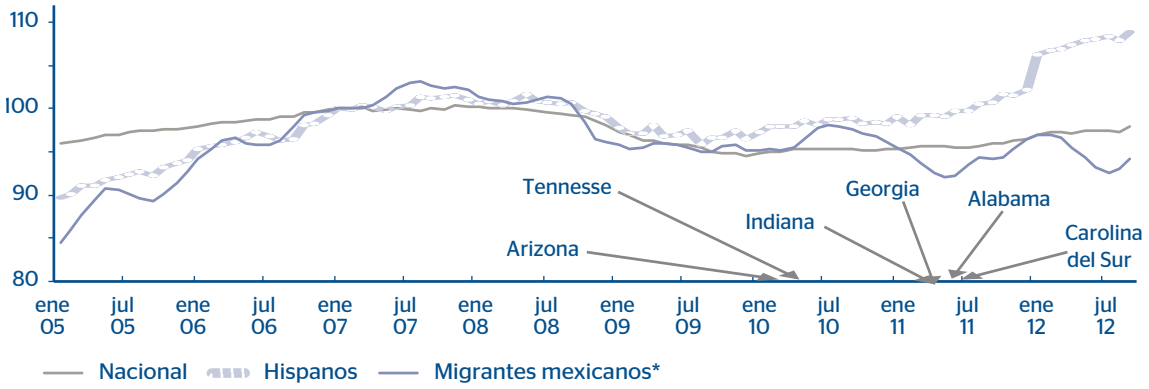
El factor que generó que la trayectoria del empleo de los migrantes mexicanos se desvinculara de la del resto de los hispanos es lo que nosotros hemos denominado el "Efecto Arizona"; es decir, el conjunto de acciones contra los migrantes, principalmente indocumentados, realizadas en diferentes estados de la Unión Americana incluyendo la promulgación de diferentes leyes antimigrantes que comienzan con la llamada ley "SB1070" en el estado de Arizona. A diferencia de otros hispanos, los migrantes mexicanos fueron fuertemente afectados por ser los que mayor presencia en estos estados tenían, porque cerca de 60% de los migrantes indocumentados en EEUU son mexicanos y además porque más de 50% de los migrantes mexicanos son indocumentados (Pasel y Cohn, 2011).

Entre la segunda mitad de 2011 y el primer trimestre de 2012 el empleo de los migrantes mexicanos empezó una vez más una trayectoria ascendente, que culmina entre abril y mayo de 2012 cuando una vez más empieza a caer y que se acentúa en julio y agosto, situación que contribuye como señalamos antes a la disminución en las remesas que llegaron a México en esos meses.

En los apartados siguientes se analiza en particular lo que ha sucedido recientemente con el empleo de los migrantes en EEUU. Cifras preliminares parecen indicar que en septiembre de dio una ganancia de empleos para los migrantes mexicanos. Habría que esperar a tener más información para poder confirmar si se pudiera empezar una tendencia creciente, ya que como se ilustra en la gráfica, se observa gran volatilidad en esta serie.

Gráfica 4

EEUU: Empleo nacional, de los hispanos y de los migrantes mexicanos (Enero de 2007=100)



*Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats
Nota: En el gráfico se indican los estados que aprobaron leyes antimigrantes y el mes en que se promulgaron
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics

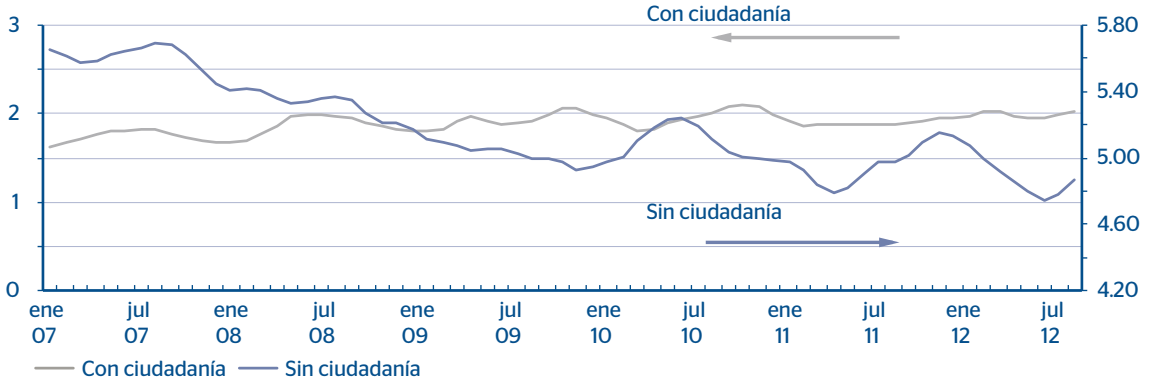
Migrantes mexicanos sin ciudadanía, los que más padecen en la búsqueda de empleo en EEUU

De los cerca de 7 millones de mexicanos con empleo en los Estados Unidos, poco menos de 30% cuenta con ciudadanía. Este grupo en general no vio grandes disminuciones de empleo con la crisis económica. Incluso, desde 2012 su nivel de empleo muestra una tendencia ascendente. Por el contrario, los migrantes mexicanos sin ciudadanía fueron los más afectados por la crisis económica, quienes más padecieron las acciones contra los migrantes iniciadas con la promulgación de la ley "SB1070" en Arizona, y por tanto los más afectados en las disminuciones recientes de empleo.

Es probable que en EEUU se sigan realizando acciones contra los migrantes indocumentados, y que esta situación además de factores que podríamos considerar coyunturales como veremos enseguida, se estén conjuntando y generen dificultades para que puedan conseguir empleo, afectando también el envío de remesas hacia México.

Gráfica 5

EEUU: Empleo de los migrantes mexicanos, según ciudadanía (Millones)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics
Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

¿En qué sectores pierden y en qué sectores ganan empleos los migrantes mexicanos?

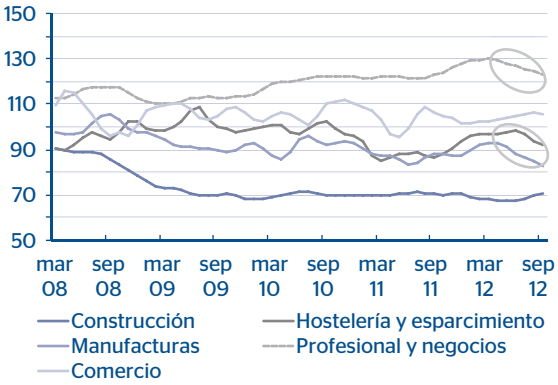
Veamos el comportamiento del empleo de los migrantes mexicanos por sectores. Para ello dividamos en tres a los sectores según la concentración de migrantes mexicanos. El primer grupo al que llamaremos de alta concentración se compone por los sectores: construcción; hostelería y esparcimiento; manufacturas; servicios profesionales y negocios; y comercio; los que conjuntamente emplean a 70% de los migrantes mexicanos. El grupo de mediana concentración en el que se emplea 25% de los migrantes mexicanos lo componen: servicios educativos y salud; agricultura, ganadería y silvicultura; transportación y otros servicios. Mientras que el grupo de concentración baja donde labora 5% de los migrantes mexicanos se integra por: actividades financieras, administración pública, minería, e información.

En el primer grupo, donde existe mayor concentración de migrantes mexicanos, se está observando en meses recientes cierto descenso en el número de migrantes mexicanos empleados en manufacturas, hostelería y esparcimiento, y en los servicios profesionales y de negocios. En el sector de la construcción si bien en septiembre y octubre los migrantes mexicanos parecen haber ganado empleos el nivel es inferior al que existía a inicios del año.

La pérdida de empleo en esos sectores para los migrantes mexicanos parece obedecer al ciclo que presentan a nivel nacional. La construcción y las manufacturas son sectores que tras la crisis económica tuvieron fuertes descensos y no han logrado recuperarse. Recientemente la construcción en EEUU ha perdido empleos, en septiembre de 2012 se observan cerca de 40 mil empleados menos de los que había a inicios de año. En las manufacturas se observó en agosto y septiembre una disminución en el empleo de más de 30 mil puestos. El sector comercio ha mostrado una tendencia creciente a un ritmo cercano a la media nacional, en este sector los migrantes mexicanos parecen también mostrar una tendencia ascendente. Los servicios profesionales han venido creciendo más que la media nacional; éste es también uno de los sectores donde el empleo de los migrantes mexicanos crece más, aunque en los últimos meses parece mostrar cierto rezago. Hostelería y esparcimiento es uno de los sectores que ha crecido más que la media nacional desde la pasada crisis y que recientemente sigue creciendo; no obstante ha disminuido su ritmo de más de 30 mil empleos que creaba mes a mes en la primera mitad de 2012 a menos de 15 mil en los últimos meses.

Gráfica 6

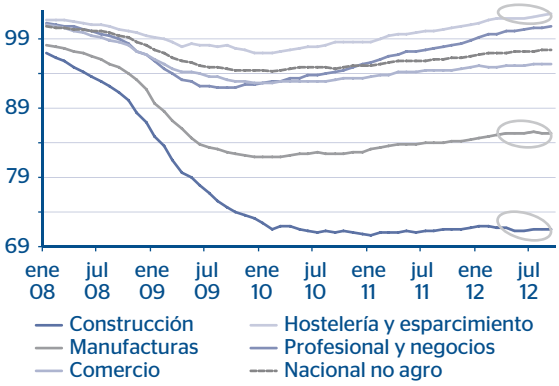
EEUU: Migrantes mexicanos empleados en sectores de alta concentración (Enero de 2007=100)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey
Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

Gráfica 7

EEUU: Empleo nacional en sectores de alta concentración de los migrantes mexicanos (Enero de 2007=100)



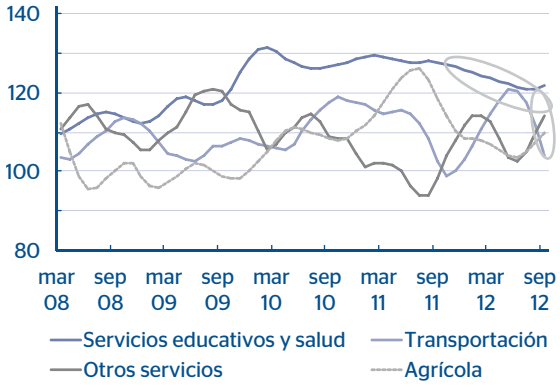
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics

Los sectores del segundo grupo, de concentración media de los migrantes mexicanos, en general mantienen una tendencia ascendente en el empleo a nivel nacional. El sector de otros servicios y el sector agropecuario han crecido por encima de la media nacional desde 2007 y el de servicios educativos y de salud muy por encima de estos dos sectores. En este grupo el empleo de los migrantes mexicanos ha presentando recientemente disminuciones notorias en los sectores de la transportación

y en el agrícola; en este último caso si bien el sector agrícola a nivel nacional crece, la disminución en el empleo que se observa en los migrantes mexicanos pudiera atribuirse a la sequía que afecta a algunos estados de la Unión Americana donde existe alta concentración de migrantes mexicanos como Texas y Colorado. En el mes de septiembre el empleo agrícola para los migrantes mexicanos, de acuerdo con cifras preliminares parece haber aumentado.

Gráfica 8

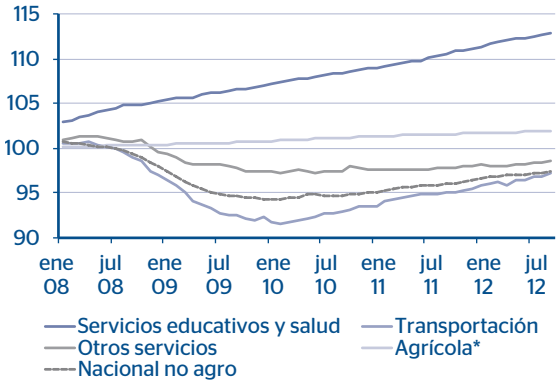
EEUU: Migrantes mexicanos empleados en sectores de media concentración (Enero de 2007=100)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey
Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

Gráfica 9

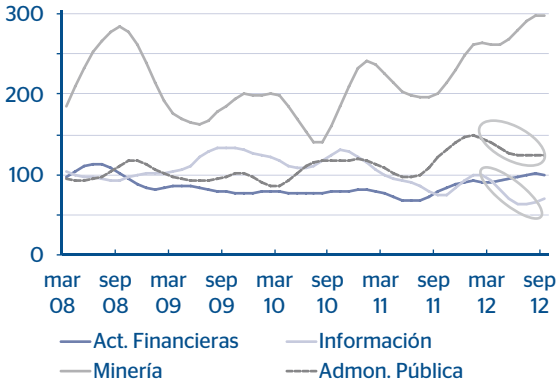
EEUU: Empleo nacional en sectores de media concentración de los migrantes mexicanos (Enero de 2007=100)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics,
*Cifras obtenidas de la Current Population Survey y desestacionalizadas con base en Tramos seats

Gráfica 10

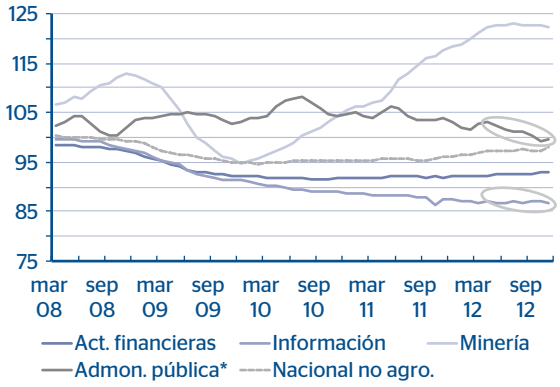
EEUU: Migrantes mexicanos empleados en sectores de baja concentración (Enero de 2007=100)



Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey

Gráfica 11

EEUU: Empleo nacional en sectores de baja concentración de los migrantes mexicanos (Enero de 2007=100)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics,
*Cifras obtenidas de la Current Population Survey y desestacionalizadas con base en Tramos seats

En el tercer grupo, donde los migrantes mexicanos tienen una baja concentración, se observa a nivel nacional que los sectores de la minería y la administración pública han crecido desde la pasada crisis por encima del promedio nacional, aunque la administración pública muestra un ligero descenso recientemente, una situación similar se observa en el empleo de los migrantes mexicanos en ambas actividades económicas. El sector de servicios de información, que ha crecido por debajo de la media nacional, muestra también un ligero descenso recientemente, situación que también ocurre con el empleo de los migrantes mexicanos.

En el cuadro siguiente se presenta el nivel del empleo por sector al tercer trimestre de 2012 y se compara con el mismo trimestre del año anterior. Las cifras permiten comparar el empleo actualmente con lo que sucedía hace un año, pero no nos muestran la tendencia reciente, lo cuál se presentó en las gráficas anteriores. En comparación con el nivel de empleo de hace un año los sectores en los que los migrantes han perdido más empleos son: agropecuario, construcción, servicios de educación y salud, comercio, servicios profesionales y manufacturas. La mayoría de ellos pertenecen al primer grupo de mayor concentración de migrantes mexicanos. Por su parte los sectores en los que el empleo presenta mayor variación respecto a hace un año son: Hostelería y esparcimiento, otros servicios excluyendo gobierno, y Minería, siendo los dos últimos sectores de baja concentración de migrantes mexicanos.

Cuadro 1

EEUU: Empleos ganados y perdidos por los migrantes mexicanos 2011T3-2012T3, por sector (Miles de empleos)

Sector	2011 T3	2012 T3	Var. % anual	Sector	2011 T3	2012 T3	Var. % anual
Hostelería y esparcimiento	976	1,053	+78	Agric., silv., pesca y caza	501	430	-71
Otros serv., exc. gobierno	382	442	+60	Construcción	1,247	1,203	-43
Minería, petróleo y gas	39	57	+18	Serv. educ. y de salud	608	574	-34
Actividades financieras	155	172	+17	Comercio	814	783	-31
Servicios de información	27	29	+2	Serv. profecionales y de administración	941	910	-31
				Manufacturas	974	945	-29
				Transp. y elec., gas y agua	233	227	-6
				Gobierno	92	87	-4

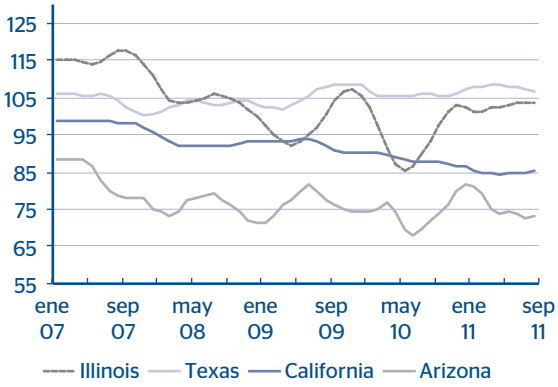
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey

Así, los migrantes mexicanos se encuentran concentrados en EEUU principalmente en sectores que han presentando rezagos y tiene poca presencia en sectores que están mostrando expansión desde la pasada crisis, por lo que su nivel de empleo en general se ha visto afectado.

¿Cómo se comporta el empleo de los migrantes mexicanos en los principales estados donde se concentran?

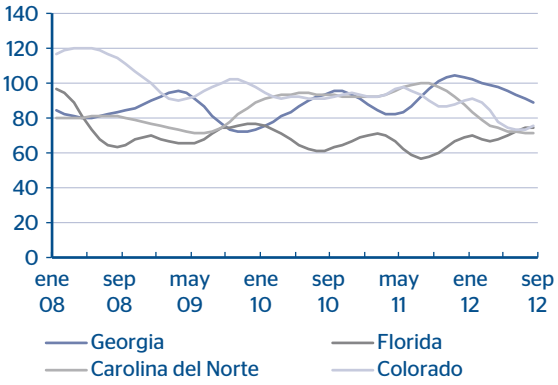
Al analizar el empleo por estados se observa que dentro de los que existe mayor concentración de migrantes mexicanos se están presentando disminuciones en el empleo en California, Arizona, Georgia, Carolina del Norte, y una desaceleración en Texas. Es posible que en estados como Texas, y Colorado la baja del empleo se deba a la sequía que recientemente se ha agudizado en estos estados, mientras que en estados como Arizona, y Georgia la reducción podría ser consecuencia de las acciones realizadas contra los migrantes tras la promulgación de leyes antimigrantes en estos estados. Es probable que en otros estados se esté desincentivando la contratación de indocumentados, ya que como vimos antes los migrantes mexicanos sin ciudadanía (muchos de los cuales son indocumentados) son los que tienen más dificultades para emplearse. En tanto que los estados en los que los migrantes mexicanos parecen estar ganando empleos son Illinois y Florida.

Gráfica 12
EEUU: Migrantes mexicanos empleados en estados de alta concentración (Enero de 2007=100)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey
Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats

Gráfica 13
EEUU: Empleo nacional en estados de media concentración de los migrantes mexicanos (Enero de 2007=100)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics,
Nota: Cifras ajustadas estacionalmente con base en Tramo seats.

Perspectivas en empleo para los migrantes mexicanos en EEUU

Como se mostró anteriormente, en Estados Unidos existen sectores que se están expandiendo y algunos que están mostrando baja generación de empleos o incluso pérdidas. Los sectores con ganancia de empleo están permitiendo que en términos generales la tendencia a nivel nacional sea positiva, por lo que la tasa de desempleo nacional en EEUU ha tendido a reducirse y para el pasado mes de septiembre se ubicó en 7.8%, la más baja desde principios de 2009. En esta situación habría que considerar que si bien de agosto a septiembre el número de personas desempleadas disminuyó en poco más 400 mil, se presentó un incremento en el número de trabajadores de tiempo parcial atribuidos a la situación económica (involuntariamente) que aumentó en cerca de 600 mil en este mismo periodo.

Adicionalmente, la tasa de participación en la fuerza laboral en Estados Unidos ha ido cayendo de manera significativa en los últimos años, de niveles de 66% en 2008 a 63.6% para el pasado mes de septiembre, niveles no observados desde 1981, lo que se puede relacionar a que el lento proceso de contratación ha originado que algunos dejen de buscar trabajo y de ser contabilizados en el denominador para calcular la tasa de desempleo.

Los migrantes mexicanos están concentrados principalmente en los sectores que han mostrado mayores rezagos en EEUU desde la crisis; además tienen fuerte presencia en estados que presentan problemas de sequía lo que pudo generar las caídas observadas en el empleo agrícola.

Un elemento relevante en estas tendencias son las acciones contra los migrantes indocumentados, que sin duda han generado gran impacto en el empleo de los migrantes mexicanos, principalmente en los que no cuentan con ciudadanía y que son la mayoría. Estas acciones han generado que la tendencia del empleo de los migrantes mexicanos se desvinculara con respecto a los otros hispanos, ello en virtud de que se han presentado en estados con mayor concentración de migrantes mexicanos y de que la mayoría de los migrantes mexicanos son indocumentados.

En EEUU es probable que como resultado de diferentes leyes antimigrantes se esté sustituyendo a trabajadores indocumentados por trabajadores documentados. Ante esto, quizás se haya dado un cambio estructural en el empleo de los migrantes mexicanos y que hacia delante difícilmente siga la tendencia en el empleo que el resto de los hispanos en su conjunto mantienen.

Si bien los mexicanos siguen enfrentando un mercado laboral flexible (lo cual se observa en las variaciones de empleo que han tenido los migrantes mexicanos entre sectores y entre estados en los últimos años), es probable que las leyes y las diferentes acciones contra los migrantes indocumentados hayan impuesto ciertas restricciones a la entrada para los indocumentados, donde los mexicanos al ser la mayoría resultan los principales afectados.

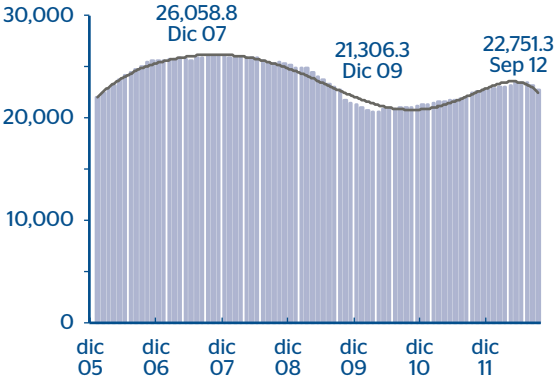
Consideramos que estas restricciones podrían continuar mientras no se logre una fuerte expansión económica en los Estados Unidos. Hacia el siguiente año en el escenario base de BBVA Research esperamos que la economía de dicho país crezca (1.8%), pero a un menor nivel de que lo hizo este año (2.1%). Con esto, se podrá dar cierta expansión de empleo para los migrantes mexicanos, pero no será suficiente para eliminar las restricciones impuestas y que les están afectando principalmente a ellos, por lo que el empleo de los migrantes mexicanos podría seguir creciendo a un menor nivel que el del resto de los hispanos y de los migrantes en su conjunto en EEUU.

Perspectivas para las remesas hacia México

En el primer semestre de 2012 las remesas registraron un crecimiento a tasa anual de 6% en dólares. Sin embargo, las fuertes disminuciones ocurridas en las remesas en algunos meses del segundo semestre de 2012, podrían llevar a que los ingresos por remesas de forma acumulada sean cercanos a los recibidos en 2011. De esta forma consideramos que la variación de las remesas en dólares se ubicará en 2012 entre -2.5 y -0.5% a tasa anual.

Dado que el nivel del empleo de los migrantes mexicanos en EEUU parece ser menor, y que esta variable es la que principalmente determina la trayectoria de largo plazo de las remesas, es previsible que el nivel de las remesas sea también menor y que por tanto resulte complicado al menos en los siguientes 2 años alcanzar los niveles máximos de remesas observados en 2007. Consideramos que para 2013 las remesas podrían crecer entre 1% y 3% en dólares.

Gráfica 14
Flujos acumulados en 12 meses de remesas a México (Millones de dólares)



Fuente: BBVA Research con cifras de Banxico

Cuadro 2
Variación en las remesas hacia México en dólares

Año	Rango de variación %
2012	-2.5 y -0.5
2013	1 y 3

Fuente: Estimaciones de BBVA Research

Conclusiones: Todavía faltarán algunos años para que las remesas alcancen sus niveles máximos

Después de 21 meses consecutivos con crecimientos a tasa anual las remesas que llegan a México registraron su primera disminución en dólares en julio de 2012. En agosto y septiembre volvieron a caer, pero a tasas más elevadas. Esta situación se debió principalmente a la combinación de una tendencia a la baja en el tipo de cambio (pesos por dólar) y también del empleo de los migrantes mexicanos en EEUU, pero además a un efecto comparación, debido a que en estos meses del año previo las remesas se vieron impulsadas por la combinación opuesta del tipo de cambio y el empleo, ambas variables tenían tendencias crecientes.

La disminución en el empleo de los migrantes mexicanos ocurrió como resultado de diferentes factores: desaceleración en sectores donde tienen gran presencia, sequía en algunos estados y continuación de acciones contra los migrantes. Este último factor parece haber impuesto restricciones a la entrada al mercado de trabajo a los indocumentados, grupo en el que los migrantes mexicanos representan la mayoría, por lo que han sido los principales afectados de estas políticas.

Lo anterior parece haber tenido entre sus consecuencias un cambio en el nivel de empleo de los migrantes mexicanos, situación que se desprende de que a partir de la promulgación de leyes en algunos estados de la Unión Americana el empleo de los migrantes mexicanos empezó a tener un comportamiento diferente al del resto de los hispanos.

Mientras la economía de Estados Unidos no logre una fuerte expansión y con ello incremente de forma importante la demanda de mano de obra migrante, las restricciones impuestas por las políticas antimigrantes serían un impedimento importante para que los migrantes mexicanos logren mayores niveles de empleos. Al menos en el siguiente año no esperamos que se observe una fuerte expansión económica en ese país, por lo que si bien el empleo de los migrantes podría crecer lo hará a tasas relativamente bajas y quizás por debajo del resto de los hispanos en su conjunto, como ha ocurrido durante los últimos dos años.

Si el de empleo de los migrantes mexicanos en EEUU ha cambiado a un menor nivel y dado que ésta es la variable que explica el comportamiento de largo plazo de las remesas, es razonable suponer que el nivel de las remesas hacia México también haya cambiado y que al menos en los dos años siguientes resulte complejo poder lograr los niveles máximos alcanzados en 2007.

Referencias

Banco de México (2012) "Estadísticas sobre remesas familiares", visto en www.banxico.org.mx

BBVA Research, "Observatorio Económico de Migración", 17 de octubre de2012

Passel, J. y D. Cohn (2011) "Unauthorized Immigrant Population: National and State Trends, 2010", Pew Hispanic Center

U.S. Census Bureau y the U.S. Bureau of Labor Statistics (2012), "The Current Population Survey", encuestas mensuales, varios años.

Recuadro 1: Posterior a los efectos del huracán Sandy, ¿Habrá efectos en la migración mexicana? ¿Y en las remesas hacia México?

Tras los efectos del huracán Sandy en la costa noreste de Estados Unidos a finales del mes de octubre del presente año, la Administración Federal de Emergencias (Federal Emergency Management Agency , FEMA) declaró zonas de desastre mayor en cuatro estados de la Unión Americana: Nueva York, Nueva Jersey, Connecticut y Rhode Island.[1]

Además de las pérdidas y daños ocasionados a las viviendas e infraestructura por el huracán Sandy, se deben agregar los efectos económicos por la suspensión de la actividad económica y productiva en las zonas afectadas. Las estimaciones preliminares señalan que las pérdidas y daños por el efecto del huracán Sandy pudo haber costado a la economía estadounidense entre 20 a 50 mil millones de dólares (Fuente: IHS Global Insight Preliminar). De esta forma, el huracán Sandy está dentro de los 10 huracanes más costosos que ha tenido Estados Unidos de al menos los últimos 150 años, de acuerdo con las estimaciones actuales.

Una pregunta que ha surgido en la opinión pública es ¿qué efectos tuvo el huracán en los migrantes mexicanos en los estados afectados? y ¿qué se espera para los siguientes meses del flujo migratorio hacia estos estados y del comportamiento de las remesas?, considerando que los migrantes mexicanos tienen una importante participación en el sector de la construcción y que pudieran eventualmente ser contratados para la reconstrucción de las zonas afectadas por el huracán Sandy.

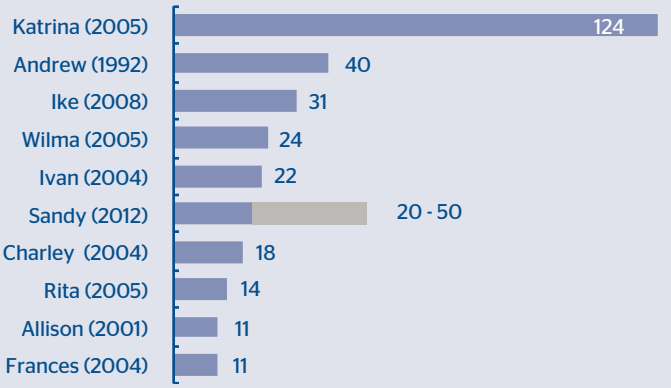
Gráfica 15

Estados con declaratoria de zonas de desastre mayor y estado de emergencia por el huracán Sandy en 2012

Fuente: BBVA Research con datos del Federal Emergency Management Agency (FEMA) al 10 de noviembre de 2012.

Gráfica 16

Los huracanes más costosos de Estados Unidos desde 1851 (Miles de millones de dólares a precios de 2012)



Fuente: BBVA Research con estimaciones de National Hurricane Center y IHS Global Insight

Al analizar el empleo total de los migrantes mexicanos y en el sector de la construcción tras eventos similares previos en estados con declaración de zonas de desastres por huracán, se observan resultados mixtos. En Florida, que fue afectado por el huracán Wilma en 2005, se observa un crecimiento del empleo total, y específicamente en el sector de la construcción para los migrantes mexicanos, donde crecieron en este sector cerca de 24 mil puestos de trabajo en los 6 meses posteriores al evento meteorológico. Estos empleos es probable que se hayan originado por la necesidad de reconstrucción de las zonas afectadas, aunque como se verá en los casos siguientes no es una regla.

En Luisiana, el número de migrantes mexicanos residentes en ese estado era mínimo antes de la llegada del huracán Katrina. Durante los 12 meses posteriores al evento no se observó un crecimiento importante de migrantes mexicanos, sino hasta el segundo año, cuando en promedio laboraban en el estado 19 mil migrantes mexicanos de los cuales 13 mil eran en el sector de la construcción.

En los estados de Texas y Luisiana, que fueron afectados en 2008 por el huracán Ike, no se observa que en los semestres posteriores al evento ni al segundo año se hayan presentado variaciones importantes en el empleo total de los migrantes mexicanos ni en el sector de la construcción.

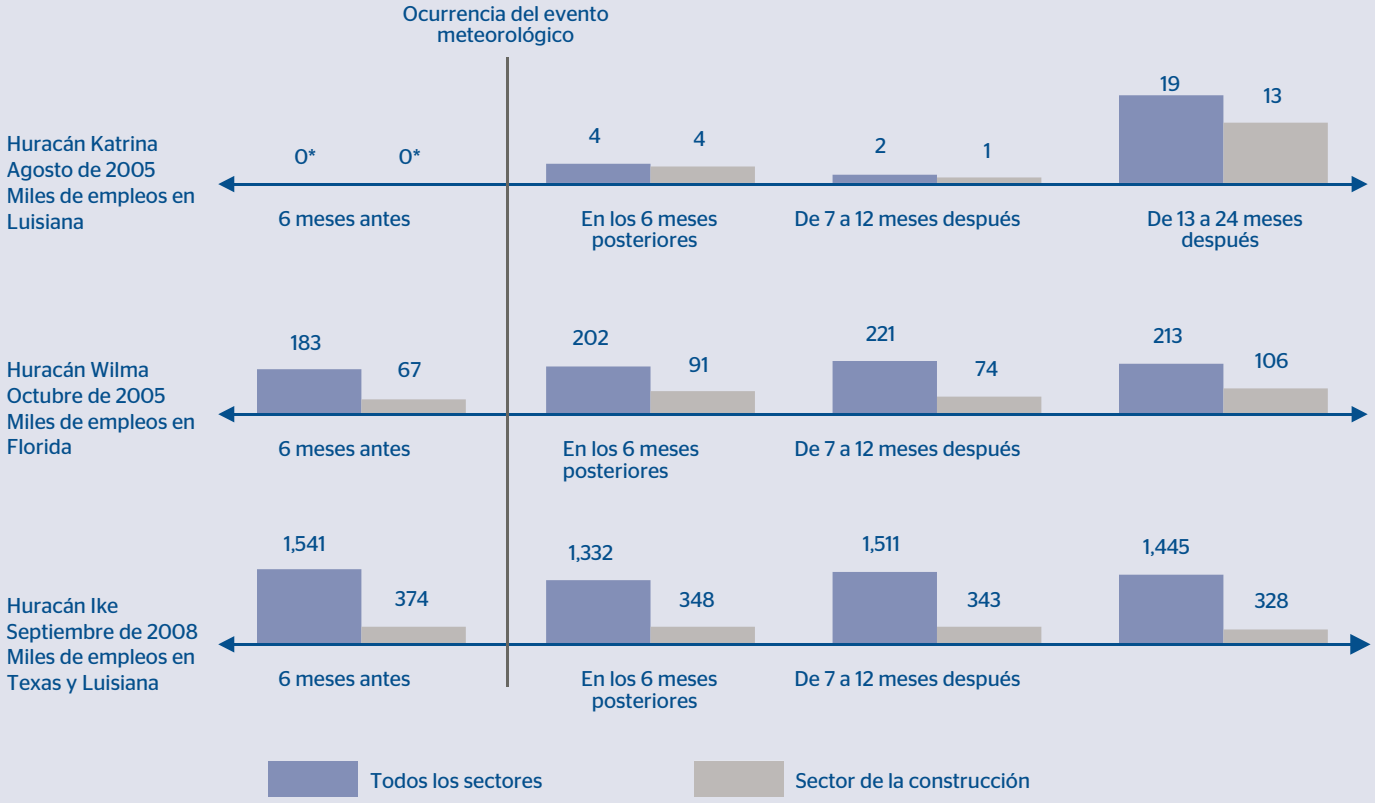
[1] Declaratorias de zonas de desastre mayor 4085, 4086, 4087 y 4089, respectivamente.

Así, es posible que sí se presente incremento de la población migrante mexicana en los estados afectados por el huracán Sandy apoyando en su reconstrucción, pero no se espera que sea de una magnitud importante o que haya un cambio significativo en los flujos migratorios hacia estos estados. En 2012, en los cuatro estados con zonas de desastre mayor por el huracán Sandy residían aproximadamente 410 mil migrante mexicanos, mayoritariamente en los estados de Nueva York y Nueva Jersey, de los cuales poco más de 270 mil pertenecían a la población ocupada principalmente en los sectores de hostelería y esparcimiento, construcción, servicios profesionales y administrativos, y comercio.

En estos 4 estados afectados por Sandy reside solo cerca de 3.5% de los migrante mexicanos en Estados Unidos, por lo que si bien pudieran bajar las remesas provenientes de esos estados dado que también pudieron ser afectados por el huracán, tampoco se esperan cambios importantes en el agregado de remesas que llegan a México de Estados Unidos.

Gráfica 17

Empleo de los migrantes mexicanos en estados seleccionados con zonas de desastres afectados por huracanes recientemente, antes y después del evento



Nota: El empleo se calculó como el promedio de los meses de referencia.
* En estos meses la cantidad de mexicanos trabajando en este estado era mínima.
Fuente: BBVA Research con datos del Federal Emergency Management Agency (FEMA) y del U.S. Census Bureau y the U.S. Bureau of Labor Statistics Current Population Survey

Referencias

U.S. Census Bureau y the U.S. Bureau of Labor Statistics (2012), The Current Population Survey, bases mensuales.

Blake, Eric S. y Christopher W. Landsea. The deadliest, costliest, and most intense United States tropical cyclones from 1851 to 2010. National Hurricane Center (NHC).

Federal Emergency Management Agency (FEMA) http://www.fema.gov/

IHS Global Insight

3. ¿Cómo son los salarios de los migrantes mexicanos en comparación con los de otros migrantes en EEUU?

Diferentes estudios han analizado las diferencias salariales entre trabajadores nativos y trabajadores migrantes y se ha buscado medir si la migración afecta los ingresos de los primeros (véase por ejemplo Camarota, 1998; Orrenius y Zavodny, 2007; Borjas, 1994; Adsera y Chiswick, 2007). En algunos de estos trabajos no se diferencia a los migrantes según las regiones o países de donde provienen aun cuando a pesar de tener ciertas características similares como la edad, el género o el nivel de escolaridad, sus productividades no necesariamente son iguales ya que provienen de sistemas educativos distintos o tienen habilidades diferentes dadas por las particularidades de sus respectivas economías. En general, poco se sabe sobre las diferencias de productividad existentes entre migrantes de diferentes regiones o países. Una variable que puede capturar la productividad son los salarios de los trabajadores.

Este artículo de ***Situación Migración México*** busca contribuir en ese sentido, para ello se comparan los salarios de los migrantes mexicanos radicados en Estados Unidos con los de otros grupos de migrantes con gran presencia en el vecino país del norte, y que provienen de: Canadá, Centroamérica, Sudamérica, El Caribe, África, Asia, Europa, y Oceanía.

La fuente de información principal es el suplemento de marzo de 2012 de la Encuesta Continua de Población (Current Population Survey, CPS) que elabora la oficina del Censo de los Estados Unidos en conjunto con el Departamento de Estadísticas Laborales. La unidad de análisis son personas entre 15 y 64 años de edad.

En principio se podría esperar que en los migrantes con mayor afinidad a los mexicanos las diferencias de ingresos podrían ser bajas, mientras que con migrantes de elevada calificación laboral las diferencias de ingreso podrían ser mayores, por lo que comparar los ingresos promedio sin considerar estas situaciones podría ser poco adecuado, por ello en este estudio además de presentar las diferencias de ingreso promedio entre los distintos grupos de migrantes se realizan las comparaciones salariales diferenciando entre hombres y mujeres para los siguientes subgrupos: personas con bajos niveles de escolaridad y por grupos de edad, personas con altos niveles de escolaridad y por grupos de edad, personas con ciudadanía, y personas sin ciudadanía.

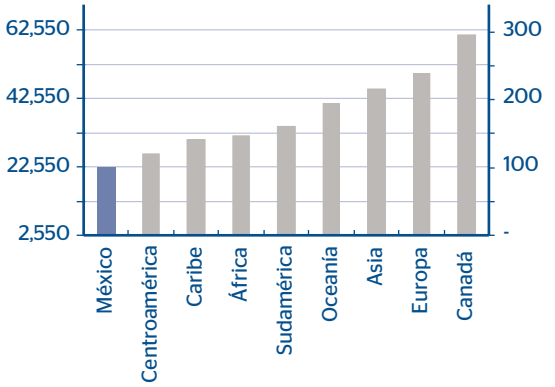
Una vez presentadas las diferencias salariales se clasifica a los migrantes según sus niveles de escolaridad a fin de revisar si se cumple que aquéllos con mayor escolaridad tienen en promedio mayores ingresos y viceversa.

Diferencias salariales totales

De acuerdo con las cifras de la CPS, al comparar por separado el salario promedio anual de hombres y mujeres migrantes de México con el de los otros grupos considerados en este estudio se encuentra en ambos casos que los mexicanos son los que reciben los salarios más bajos. En los hombres la menor diferencia es con los centroamericanos quienes en promedio ganan 1.2 veces lo que los mexicanos y la mayor diferencia es con los canadienses que en promedio reciben 2.7 veces el salario de los mexicanos. En las mujeres la menor diferencia se observa también con las centroamericanas que en promedio ganan 1.4 veces lo que las mexicanas y la mayor diferencia con las europeas cuyo salario es 2.7 veces el de las mexicanas. Así los grupos de migrantes que reciben los mayores salarios son los canadienses, europeos y asiáticos; y los que menores salarios reciben son los centroamericanos y mexicanos.

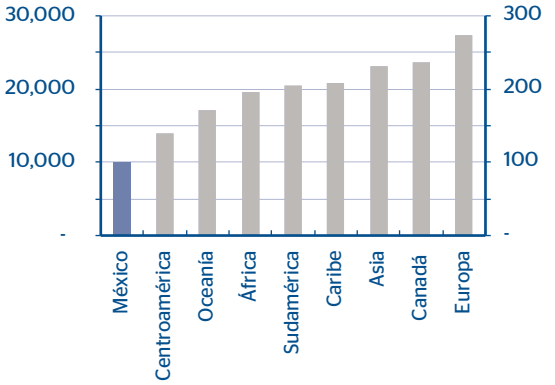
Como se comentó antes, considerar las diferencias totales puede ser poco adecuado puesto que los trabajadores de cada región pueden tener características distintas. En las secciones siguientes se comparan los salarios de los migrantes considerando sus niveles de escolaridad, edad y género. Lo que se podría esperar es que al comparar a trabajadores con mayores similitudes las diferencias de ingreso se reduzcan ya que las productividades tenderían a ser semejantes. Veremos si esto ocurre.

Gráfica 18
EEUU: Salario promedio anual para migrantes de sexo masculino (dólares corrientes)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Gráfica 19
EEUU: Salario promedio anual para migrantes de sexo femenino (dólares corrientes)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Diferencias salariales por grupos de edad

Para el análisis de esta sección se consideraron tres grupos de edad: 1) de 15 a 29 años, 2) de 30 a 44, y 3) de 45 a 64 años. En las comparaciones de ingreso de los migrantes mexicanos contra los otros migrantes se tomó como base el salario de los mexicanos y se realizaron pruebas "t"[1] de diferencias de medias de los ingresos, a fin de evaluar si estadísticamente se pueden aceptar las diferencias como válidas, ya que en algunos casos los ingresos pueden ser muy cercanos y en otros aunque haya grandes diferencias el número de observaciones puede ser relativamente bajo por lo que la comparación no es adecuada.

En cada uno de los grupos de edad considerados se observan mayores ingresos para los otros migrantes en relación a los mexicanos. En el grupo de los más jóvenes (entre 15 y 29 años) es donde las diferencias son menores. Ahí solo se encontraron diferencias significativas respecto de los asiáticos, los sudamericanos y los europeos; este último grupo es el que aparece con el mayor salario y gana en promedio 1.4 veces lo que los mexicanos.

En el grupo de 30 a 44 años se encuentran diferencias significativas en todos los casos siendo la mayor con los canadienses y la menor con los centroamericanos, que en promedio ganan 3 y 1.2 veces, respectivamente lo que los mexicanos.

En el rango de 45 a 64 años, el único grupo con el que el ingreso de los mexicanos no parece ser diferente estadísticamente es el de los centroamericanos. La menor diferencia de ingreso es con los sudamericanos que en promedio ganan 1.5 veces lo que los mexicanos y la mayor también con los canadienses, que en promedio reciben un ingreso 2.6 veces respecto al de los migrantes mexicanos.

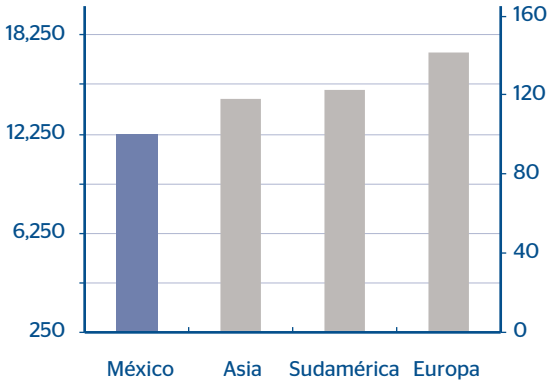
En los casos siguientes con el fin de tener grupos más comparables se separa entre hombres y mujeres considerando los mismos rangos de edad, pero primero veamos si los ingresos entre migrantes hombres y mujeres mexicanos son diferentes. De acuerdo con las cifras de la CPS se observa que los hombres ganan cerca del doble que las mujeres, aunque en los grupos de más edad las diferencias parecen reducirse.

Comparando a los mexicanos con los otros migrantes se encuentra tanto en los hombres como en las mujeres resultados estadísticamente significativos que sugieren menores salarios para los migrantes mexicanos en los diferentes grupos de edad.

En general las diferencias más grandes se observan en el grupo de 30 a 44 años de edad, y en la mayoría de los casos las diferencias salariales entre los otros migrantes y los mexicanos son mayores en el caso de las mujeres. Por ejemplo, en el grupo de 30 a 44 años mientras los hombres asiáticos ganan 130.5% más que los mexicanos, las mujeres asiáticas ganan casi 170% más que las mexicanas. De igual forma al compararse contra los europeos en el mismo rango de edad la diferencia salarial con los hombres es de 156% y con las mujeres de más de 300%.

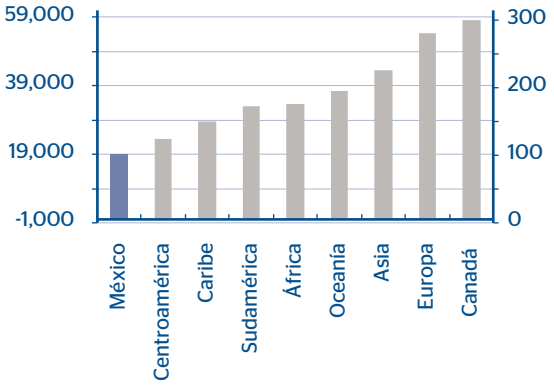
[1] La prueba "t" o "t de Student" es una prueba estadística para verificar si una hipótesis es cierta. En este artículo se utiliza para verificar si las diferencias en los salarios son estadísticamente significativas.

Gráfica 20
EEUU: Salario promedio anual para migrantes de entre 15 y 29 años (dólares corrientes)



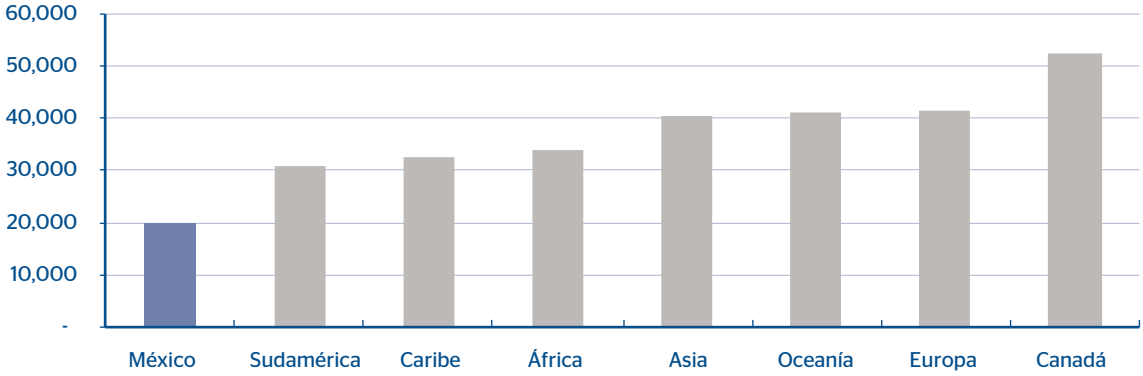
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012
Nota: Se incluye resultados cuyas diferencias respecto a los ingresos de los migrantes de México son estadísticamente significativas

Gráfica 21
EEUU: Salario promedio anual para migrantes de entre 30 y 44 años (dólares corrientes)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012
Nota: Se incluye resultados cuyas diferencias respecto a los ingresos de los migrantes de México son estadísticamente significativas

Gráfica 22
EEUU: Salario promedio anual para migrantes de entre 45 y 64 años (dólares corrientes)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012
Nota: Se incluye resultados cuyas diferencias respecto a los ingresos de los migrantes de México son estadísticamente significativas

Es probable que los niveles de escolaridad influyan en las diferencias observadas, por ello en las siguientes secciones hacemos este análisis considerando dos grupos: bajos niveles de escolaridad (menos de 10 grados) y altos niveles de escolaridad (profesional y posgrado).

Cuadro 3
Diferencias salariales entre hombres

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)															
		Canadá		Centroamérica		Sudamérica		El Caribe		África	Asia		Europa		Oceanía	
Total	22,543	171.3	**	17.0	*	52.4	**	35.7	**	40.6	101.3	**	121.1	**	82.9	**
De 15 a 29 años	16,356	-13.8		0.8		14.2		-12.2		-3.7	3.9		37.1	**	4.9	
De 30 a 44 años	25,812	247.5	**	21.2	*	65.9	**	34.9	**	46.2	130.5	**	156.0	**	100.2	**
De 45 a 64 años	26,663	175.8	**	28.6		50.6	**	51.3	**	61.5	109.0	**	118.0	**	156.5	

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Cuadro 4
Diferencias salariales entre mujeres

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)															
		Canadá		Centroamérica		Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	9,987	136.0	**	38.9	**	104.2	**	108.1	**	96.3	**	131.2	**	174.1	**	71.3	**
De 15 a 29 años	7,112	-34.4		11.9		46.5	**	51.1	**	53.3		69.2	**	68.1	**	-18.4	
De 30 a 44 años	10,885	189.1	**	43.3	**	134.7	**	99.6	**	170.0	**	169.7	**	305.9	**	147.3	**
De 45 a 64 años	12,305	141.8	**	36.0	**	81.4	**	115.6	**	78.2	**	120.5	**	111.7	**	28.0	

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

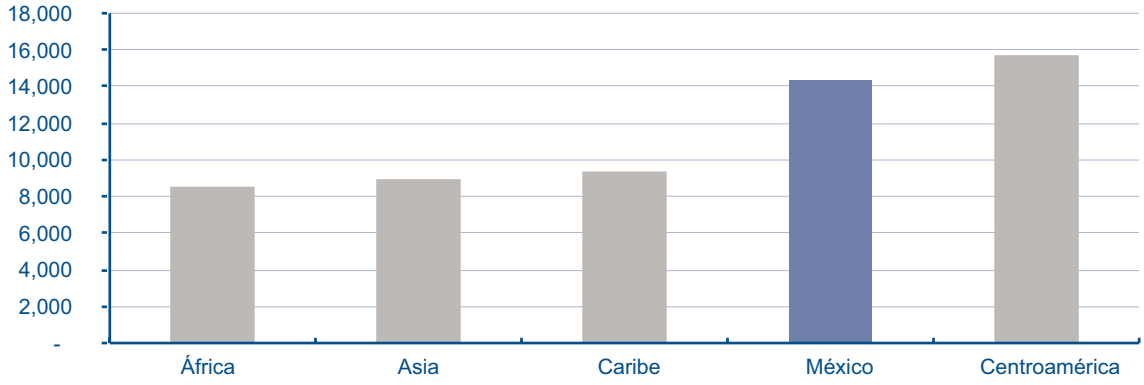
Diferencias salariales en bajos niveles de escolaridad considerando sexo y edad

Sin diferenciar por sexo ni edad se calculó el salario que en promedio ganan los migrantes con menos de 10 años de escolaridad de las regiones consideradas en este análisis. En este caso se encuentra una situación más favorable para los mexicanos: ganan en promedio más que africanos, asiáticos y caribeños; y su salario se encuentra solo ligeramente por debajo de los centroamericanos.

Para hacer la comparación entre grupos más similares se separó entre hombres y mujeres y por grupos de edad. Este análisis se presenta enseguida. También se comparó a los hombres mexicanos con las mujeres mexicanas con menos de 10 grados de escolaridad y se encontró que las diferencias salariales incrementan. En este caso el salario de los hombres es tres veces más alto que el de las mujeres y aumenta a cuatro veces considerando a los más jóvenes, personas entre 15 y 29 años de edad.

Al analizar las diferencias salariales entre migrantes hombres de diferentes regiones con menos de 10 grados de escolaridad todos los resultados estadísticamente significativos indican que los mexicanos reciben mayores ingresos que el resto de los migrantes de los otros grupos, con excepción de los centroamericanos, a pesar de que en general los mexicanos reciben menores ingresos como analizamos antes. Estas diferencias tienden a ser mayores entre los más jóvenes; por ejemplo, dentro de los migrantes con menos de 10 grados de escolaridad, en promedio un migrante sudamericano gana 27% menos que un mexicano, pero si la comparación se hace entre personas entre 15 y 29 años de edad la diferencia aumenta a 41%. De igual forma, en promedio un caribeño gana 41% menos que un mexicano, cifra que se duplica en los rangos de edad de 15 a 29 años.

Gráfica 23
EEUU: Salario promedio anual para migrantes con menos de 10 grados de escolaridad (dólares corrientes)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012
Nota: Se incluye resultados cuyas diferencias respecto a los ingresos de los migrantes de México son estadísticamente significativas

En las mujeres no se encuentran diferencias salariales estadísticamente significativas a favor de las migrantes mexicanas como sucede con los hombres; por el contrario los resultados estadísticamente significativos, aunque son pocos, sugieren que las mexicanas reciben menores salarios, incluso comparándolas con las centroamericanas con quienes podrían tener mayor parecido en sus cualificaciones.

A partir de estos resultados se puede inferir que en los trabajos de menor calificación la mano de obra mexicana es mejor pagada que la de otras nacionalidades en el caso de los hombres, por lo que podría ser más preferida. Veamos en la sección siguiente qué ocurre en niveles de escolaridad elevados.

Cuadro 5

Diferencias salariales entre hombres con menos de 10 grados de escolaridad

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)															
		Canadá		Centroamérica	Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	20,882	-68.6	**	-1.9	-27.4	**	-41.1	**	-39.2	**	-39.5	**	-22.1		-72.4	**
De 15 a 29 años	15,135	-21.1	**	4.0	-41.2	**	-85.4	**	-94.4		-90.7	**	-72.7	**	-	
De 30 a 44 años	20,607	-		11.9	16.9		-38.3	**	-24.4	**	-14.6		59.5		16.5	
De 45 a 64 años	23,644	-		-6.7	-45.1	**	-31.3	*	-9.8		-31.6	**	0.9		-51.5	**

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Cuadro 6

Diferencias salariales entre mujeres, con menos de 10 grados de escolaridad

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)															
		Canadá		Centroamérica	Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	6,816	-		44.2	47.2	*	-2.2		-18.6		-7.7		45.2		94.3	
De 15 a 29 años	3,348	-		68.1	132.0		17.8		-56.5		-63.4		-75.8		-	
De 30 a 44 años	7,044	-		54.0	8.4		-25.6		5.5		13.9		186.1	**	-83.5	
De 45 a 64 años	7,780	-		39.7	57.2		-1.9		-9.0		-4.9		126.5	*	137.9	**

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Diferencias salariales en altos niveles de escolaridad considerando sexo y edad

Para esta sección se comparó a migrantes con nivel de escolaridad profesional o posgrado. En este caso sólo con los centroamericanos no se encontraron diferencias significativas estadísticamente; el resto de los grupos de migrantes ganan en promedio por encima de los mexicanos. Los africanos, el grupo con el que existe la menor diferencia, ganan en promedio 27% más que los mexicanos, mientras que los de Europa, de Oceanía y Canadá tienen ingresos al menos 75% por encima de lo que los mexicanos reciben.

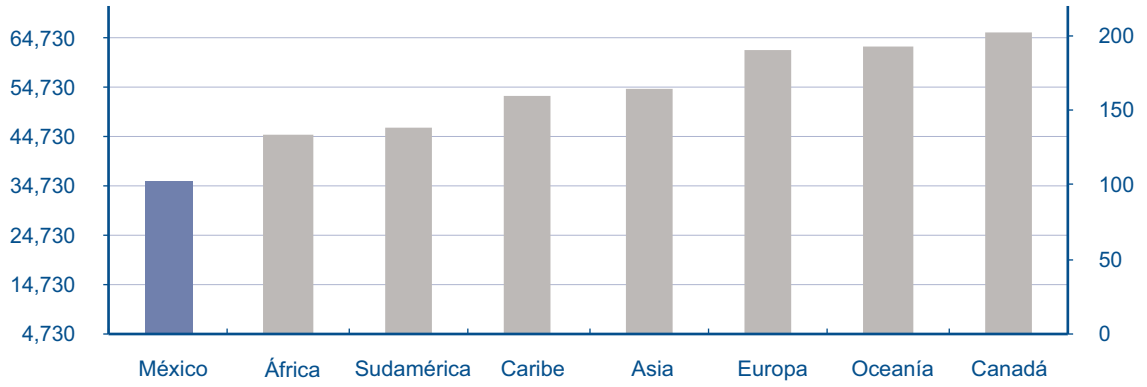
Aquí también con el propósito de hacer comparaciones entre grupos con mayor similitud se diferenció por sexo y edad. Al comparar entre hombres y mujeres mexicanos, a diferencia de lo que ocurría en los niveles de escolaridad bajos donde las diferencias salariales entre hombres y mujeres de México eran importantes a favor de los primeros, en este caso los resultados indican que los hombres en general ganan 1.3 veces lo que las mujeres, pero entre los más jóvenes son las mujeres las que ganan más.

Comparando a los migrantes mexicanos con los migrantes de otras regiones se observa en los hombres que en general los mexicanos ganan menos y las diferencias son mayores que en los niveles bajos de escolaridad, ya que en algunos casos son de más de doble y parecen ser mayores entre los más jóvenes. Por ejemplo con educación profesional o posgrado en promedio un hombre asiático gana 80% más

que un hombre mexicano, pero entre personas de 15 a 29 años de edad la diferencia salarial es más del doble. Dentro de este mismo grupo se encuentra que un europeo gana en promedio el doble que un mexicano, pero al hacer la comparación entre personas entre 15 y 29 años la diferencia se eleva a 182%.

Gráfica 24

EEUU: Salario promedio anual para migrantes con nivel de escolaridad profesional o posgrado (dólares corrientes)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012
Nota: Se incluye resultados cuyas diferencias respecto a los ingresos de los migrantes de México son estadísticamente significativas

Cuadro 7

Diferencias salariales entre hombres con nivel de escolaridad profesional o posgrado

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)																	
		Canadá		Centroamérica		Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	40,319	141.3	**	17.5		47.8	**	55.1	**	27.6	**	80.5	**	101.7	**	125.6	**
De 15 a 29 años	17,230	93.2		225.6		172.1	**	36.1		26.4		108.1	**	182.1	**	136.1	
De 30 a 44 años	52,228	102.7	**	-23.5	**	15.2		28.1		-3.8		48.1	**	66.0	**	88.2	
De 45 a 64 años	41,166	143.7	**	24.3		51.3	**	75.7	**	44.0		93.9	**	104.5	**	173.9	**

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

En el caso de las mujeres también se observa en general que las mexicanas ganan menos, pero las diferencias son menores que en el caso de los hombres. Solo en comparación con las europeas en el rango de 30 a 44 años se observa una diferencia de más del doble.

Cuadro 8

Diferencias salariales entre mujeres con nivel de escolaridad profesional o posgrado

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)																	
		Canadá		Centroamérica		Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	30,740	10.9		-12.3		16.2		46.2	**	18.6		23.0		46.8	**	-3.7	
De 15 a 29 años	32,989	-78.0		-53.4		-46.9		-27.8		-64.1		-31.3		-30.6		-99.4	
De 30 a 44 años	28,622	41.9	*	-13.9		43.9		37.2		66.3	*	40.7	*	111.0	**	43.6	
De 45 a 64 años	32,151	15.9		1.7		12.4		63.8	*	6.8		30.8		18.0		-17.9	

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Así de acuerdo con estos resultados, entre trabajadores de alta calificación laboral migrantes canadienses, asiáticos, europeos y de Oceanía la diferencia salarial respecto de los migrantes mexicanos llega a ser de más del doble en el caso de los hombres; mientras que en las mujeres mexicanas no se observan diferencias de ingreso tan importantes en comparación con mujeres de otras nacionalidades, por lo que parecen estar compitiendo de mejor forma que los hombres mexicanos comparándose con los migrantes de otras nacionalidades.

Diferencias considerando sexo y ciudadanía

Un estudio reciente de Sumption y Flam (2012) señala que aquellos migrantes con ciudadanía ganan más que los que no la tienen, tienen menos probabilidad de estar desempleados y tienen mayor presencia en trabajos de mayor calificación laboral. De acuerdo con ese estudio la mayoría de la diferencia entre los ingresos de los que tienen ciudadanía y los que no se debe a que los primeros poseen mayores niveles de escolaridad, mayores habilidades de lenguaje, y mayor experiencia laboral en los Estados Unidos; no obstante, incluso al controlar por estas diferencias existe evidencia de que existe un premio a la ciudadanía, que tiende a ser mayor para la población latina y para las mujeres.

Los resultados que encontramos a partir de la CPS muestran también diferencias entre los ingresos de los que cuentan con la ciudadanía y aquéllos que no. En el caso de los migrantes mexicanos la diferencia es de 1.5 veces en los hombres y de poco más del doble en las mujeres.

Al comparar los ingresos de los migrantes mexicanos con los de los otros migrantes de mayor presencia en EEUU considerando la ciudadanía, se encuentran en general que los mexicanos ganan menos. En algunos casos la brecha es mayor entre los hombres. Por ejemplo un hombre canadiense con ciudadanía en promedio gana el doble que un hombre mexicano con ciudadanía, pero en el caso de las mujeres la brecha es de 54%. En relación a los asiáticos la brecha es de 80% para los hombres y 75% para las mujeres.

En otros casos la brecha es mayor entre las mujeres en comparación con migrantes de otras regiones, tal es el caso de los sudamericanos, los caribeños, los africanos y los europeos.

Cuadro 9

Diferencias salariales entre hombres según ciudadanía

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)																	
		Canadá		Centroamérica		Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	22,543	171.3	**	17.0	*	52.4	**	35.7	**	40.6		101.3	**	121.1	**	82.9	**
Con ciudadanía	29,772	110.0	**	30.2		45.1	**	39.4	**	31.1		80.1	**	67.1	**	59.3	**
Sin ciudadanía	20,117	197.1	**	11.2		33.7	**	-1.7		24.1		75.3	**	148.5	**	83.7	

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Cuadro 10

Diferencias salariales entre mujeres según ciudadanía

Grupos de edad	Salario anual de los mexicanos en dólares corrientes	Diferencia respecto al salario de los mexicanos (%)																	
		Canadá		Centroamérica		Sudamérica		El Caribe		África		Asia		Europa		Oceanía	
Total	9,987	136.0	**	38.9	**	104.2	**	108.1	**	96.3	**	131.2	**	174.1	**	71.3	**
Con ciudadanía	16,472	53.9	**	13.0		53.6	**	69.4	**	40.3	**	74.8	**	70.5	**	12.1	
Sin ciudadanía	7,628	183.3	**	48.7	**	108.3	**	59.7	**	122.6	**	106.9	**	243.5	**	110.5	*

** Estadísticamente significativo al nivel de 5% o menos, * Estadísticamente significativo al nivel de 10% o menos
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

En los migrantes sin ciudadanía también se observa en general menores ingresos para los mexicanos y en algunos casos las diferencias son mayores respecto a lo que ocurre entre migrantes con ciudadanía. Por ejemplo, en el caso de los hombres esto sucede en relación a los canadienses y los europeos; y en el caso de las mujeres además de los canadienses y los europeos en relación a sudamericanos, africanos, asiáticos, y de Oceanía.

Los migrantes con los que los mexicanos podrían tener mayor similitud son los centroamericanos y los sudamericanos. En el caso de las mujeres las diferencias de ingreso respecto de los mexicanos son mayores en los migrantes sin ciudadanía y en el caso de los hombres no se encuentran diferencias significativas con los centroamericanos y con los sudamericanos las diferencias son mayores entre los que tienen ciudadanía.

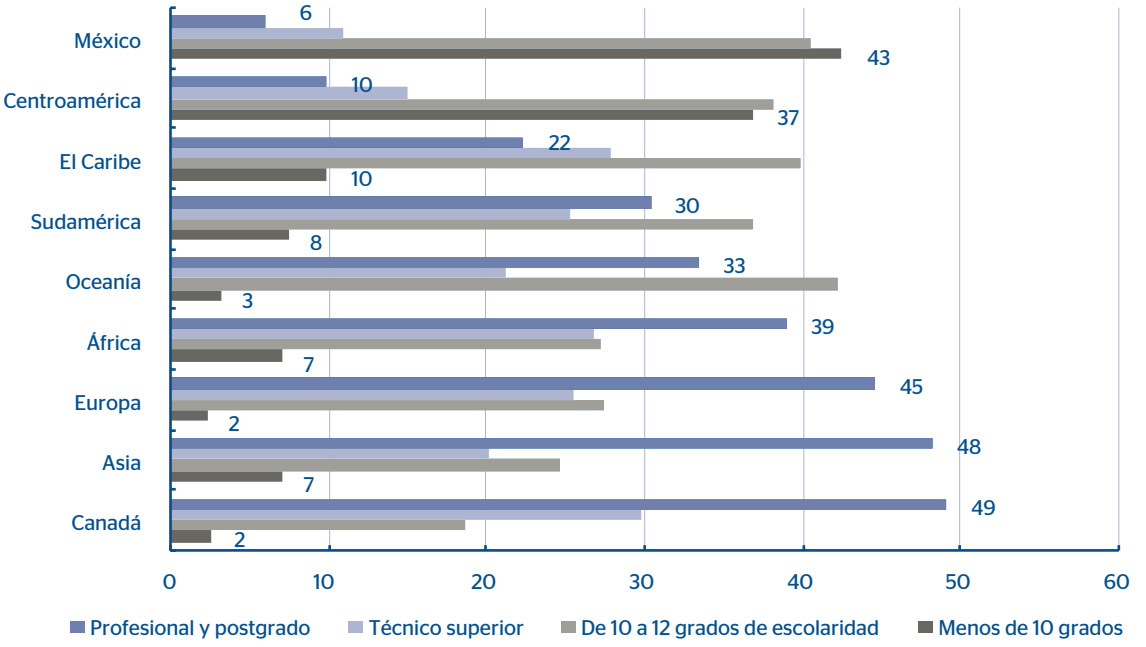
Los migrantes mexicanos en edad productiva tienen los niveles más bajos de escolaridad en comparación con los grupos más importantes de migrantes en EEUU

En ediciones anteriores de ***Situación Migración México*** hemos documentado que el nivel de escolaridad de los migrantes mexicanos en Estados Unidos ha ido aumentando. Por ejemplo en 1995 más de 60% de los migrantes mexicanos de 25 años o más tenía menos de 10 grados de escolaridad como máximo nivel educativo, en 2012 esta cifra es de 47%. En el mismo periodo la proporción de migrantes mexicanos de 25 años o más con profesional o posgrado pasó de 4.0 a 6.1% (véase anexo estadístico). Pese a estos avances los niveles educativos de los migrantes mexicanos se encuentran por debajo de otros grupos de gran presencia en EEUU.

Mientras 43% de los migrantes mexicanos entre 15 y 64 años de edad tienen menos de 10 grados de escolaridad, 37% de los centroamericanos se ubican en dicho nivel educativo, y no más de 10% de los migrantes de Canadá, Sudamérica, El Caribe, África, Asia, Europa, y Oceanía. Por el contrario, sólo 6% de los migrantes mexicanos tienen profesional o posgrado como máximo nivel educativo, en esta situación se encuentra 10% de los centroamericanos, 22% de los caribeños, 30% de los sudamericanos, 33% de los de Oceanía, 39% de los africanos, 45% de los europeos, 48% de los asiáticos y 49% de los de Canadá.

Gráfica 25

EEUU: Escolaridad promedio de los migrantes (% según nivel educativo)



Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics, Current Population Survey, suplemento de marzo de 2012

Los centroamericanos son el grupo cuyos niveles de escolaridad se asemejan más al de los mexicanos, no obstante en promedio sus niveles de escolaridad son más elevados.

Las diferencias de ingreso observadas entre los migrantes mexicanos y otros grupos de migrantes es probable que se expliquen en gran medida por las diferencias en los niveles de escolaridad. Como se mostró antes, los grupos de migrantes que tienden a recibir mayores ingresos son precisamente los que mayores niveles de escolaridad tienen: canadienses, europeos y asiáticos, mientras que los centroamericanos y los mexicanos que tienen los menores niveles de escolaridad son los que menores ingresos perciben en promedio.

En este sentido, ya que la migración es una opción que algunos mexicanos toman es deseable aumentar a mayor velocidad sus niveles de escolaridad a fin de que tengan mejores salarios y consecuentemente mejor nivel de vida. Ya se han dado ciertos pasos en esa dirección a través de programas de educación formal, como el denominado "Plazas Comunitarias" del Instituto de los Mexicanos en el Exterior (IME), que busca alfabetizar a los migrantes mexicanos en el extranjero o permitirles concluir sus estudios de primaria y secundaria. También podría ser conveniente realizar acciones encaminadas a la capacitación para el trabajo a fin de que los migrantes puedan elevar sus competencias laborales.

Conclusiones: Mayores niveles de escolaridad y con mayor calidad educativa en México, elementos clave para que los migrantes mexicanos sean mejor remunerados

Los resultados de este estudio evidencian que en general en Estados Unidos los migrantes mexicanos reciben menores salarios que otros migrantes de gran presencia como los provenientes de: Centroamérica, Sudamérica, El Caribe, África, Oceanía, Asia, Europa, y Canadá. Estas diferencias son mayores entre mayores son los niveles de escolaridad y entre los grupos en los rangos de edad entre 30 y 44 años. También en promedio las mayores diferencias salariales entre los otros grupos de migrantes y los mexicanos se encontraron cuando la comparación se hace entre mujeres.

Los migrantes mexicanos de sexo masculino parecen ser preferidos por el mercado de trabajo en las ocupaciones de menor calificación laboral ya que ahí reciben mayores salarios que migrantes de otras nacionalidades. Sin embargo, en las ocupaciones de alta calificación migrantes canadienses, asiáticos, europeos y de Oceanía llegan a ganar más del doble que los mexicanos en algunos casos. Las mujeres mexicanas, por su parte parecen competir mejor que los hombres mexicanos en las ocupaciones de alta calificación laboral ya que al compararse sus ingresos con los de mujeres migrantes de otras nacionalidades sólo en un caso se encontró una diferencia de ingreso superior al doble.

Al igual que en trabajos previos se encuentra que los migrantes con ciudadanía ganan más que aquéllos sin ciudadanía. Al comparar a los migrantes mexicanos con ciudadanía estadounidense contra migrantes de otras regiones también con ciudadanía se encontró que los mexicanos también ganan menos.

El que los migrantes mexicanos reciban menores ingresos que otros migrantes obedece en gran medida a las diferencias educativas entre unos y otros migrantes. Mientras 43% de los migrantes mexicanos entre 15 y 64 años de edad tienen menos de 10 de escolaridad, no más de 10% de los migrantes de Canadá, Sudamérica, El Caribe, África, Asia, Europa, y Oceanía, se ubican en dicho nivel educativo. Aunque los centroamericanos son el grupo con mayor similitud a los migrantes mexicanos sus niveles de escolaridad promedio son más elevados; 37% de los centroamericanos entre 15 y 64 años tienen menos de 10 grados de escolaridad, y 10% de ellos tienen profesional y posgrado, en este último grupo se encuentra 6% de los migrantes mexicanos.

También es importante la calidad de la educación, ello se infiere ya que en algunos casos las comparaciones salariales se realizaron entre grupos que son relativamente similares en sus años de escolaridad, no obstante los salarios de los mexicanos están muy por debajo de los migrantes de otras regiones cuando las comparaciones se hacen entre migrantes con elevado nivel educativo. Los

resultados de las pruebas PISA[2] han dado muestras de que se requieren mayores avances en ese sentido. Por ejemplo, en 2009, el año más reciente en que se realizó la prueba PISA, México ocupó el lugar 51 de 65 en matemáticas.

En tanto no logremos elevar los niveles de escolaridad en México y aumentar la calidad de la educación, los migrantes mexicanos continuarán siendo poco competitivos en puestos de trabajo de mayor calificación y seguirán ofreciendo su mano de obra en los trabajos de menor remuneración.

Referencias

Adsera, Alicia., y Barry, Chiswick (2007): "Are there Gender and Country of Origin Differences in Immigrant Labor Market Outcomes across European Destinations?," Journal of Population Economics, 20, 495–526.

Borjas, George (1994): "The Economics of Immigration," Journal of Economic Literature, 32.

U.S. Census Bureau y the U.S. Bureau of Labor Statistics (2012), "The Current Population Survey", suplemento de marzo de 2012.

Camarota, Steven (1998), "The Wages of Immigration: The Effect on the Low-Skilled Labor Market" Center for Immigration Studie

Sumption Madeleine y Sara Flamm (2012), "The Economic Value of Citizenship for Immigrants in the United States", Washington, D.C: Migration Policy Institute

Orrenius, Pia y Madeline Zavodny (2007), "Does immigration affect wages? A look at occupation-level evidence" Labour Economics, Vol. 4, Num 5.

[2] El Programa para la Evaluación Internacional de Alumnos (PISA, por sus siglas en inglés) es un estudio internacional que busca ayudar en la evaluación de los sistemas educativos alrededor del mundo a través de exámenes de habilidades y conocimientos de estudiantes de 15 años de edad en los países o economías participantes. El estudio lo realiza la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), inició en el año 2000 y se realiza cada tres años.

4. La demanda laboral en EEUU y la oferta laboral de los migrantes mexicanos

En el artículo de coyuntura de esta edición de ***Situación Migración México*** se muestra que en años recientes el empleo de los migrantes mexicanos se ha comportado de forma distinta al del resto de los migrantes hispanos en su conjunto, aún cuando anteriormente tenían trayectorias similares. En trabajos previos hemos presentado evidencia de que las acciones realizadas contra los migrantes indocumentados en algunos estados de la Unión Americana han afectado particularmente a los mexicanos y han impuesto restricciones para que ellos encuentren empleo, situación que ha influido en esa pérdida de asociación en los empleos de los dos grupos. Estas acciones no necesariamente ocurren impulsadas por el comportamiento del mercado, el cual a su vez tiene su propia dinámica que también afecta al empleo y que pudiera ir en el mismo sentido y por tanto restringir aún más el empleo de los mexicanos, o en sentido opuesto e impulsarlo.

En este artículo se analizan algunos de los cambios recientes que se están suscitando en la estructura laboral de los Estados Unidos; además de enfocarse en los migrantes en su conjunto se detalla en particular en los migrantes mexicanos. Lo anterior con el objetivo de conocer los tipos de trabajadores que en la actualidad está demandando la economía estadounidense y si los migrantes mexicanos son trabajadores que en general cumplen con esas características. Si esto último se cumple podría pensarse que el propio mercado ayudaría a minimizar los efectos dados por las acciones contra los migrantes; por el contrario si los migrantes mexicanos carecen en general de las características principales que demanda el mercado las dificultades para que ellos consigan empleo son mayores.

Las estimaciones se basan en las cifras de la Current Population Survey (CPS) y abarcan desde años anteriores a la reciente crisis económica al periodo posterior a ésta, a fin de determinar si se dieron cambios que han afectado la dinámica laboral de los migrantes mexicanos.

Demanda laboral por nivel educativo

Los migrantes mexicanos cubren una gran proporción de los trabajos en EEUU que requieren muy baja escolaridad

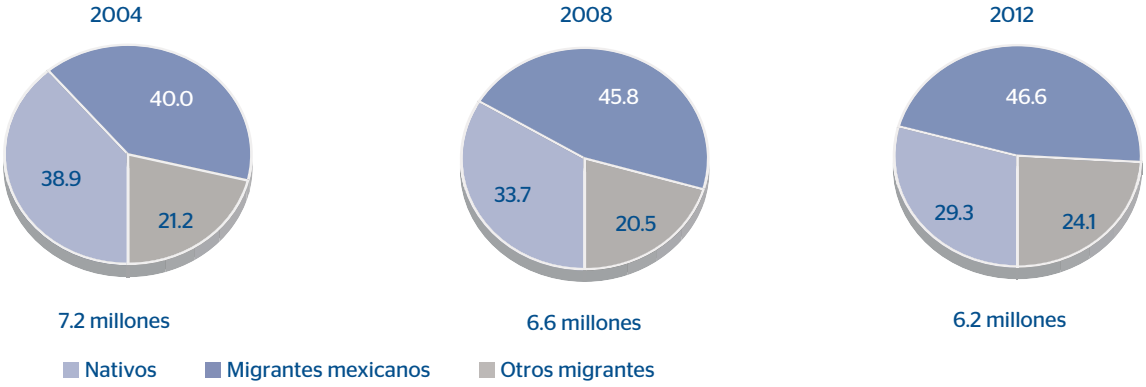
Tanto en términos absolutos como en relativos, los trabajadores con menos de 10 años de escolaridad (equivalente a secundaria o inferior) han ido decreciendo paulatinamente en Estados Unidos. Los empleos que ellos cubren se asocian a trabajos con baja remuneración económica y/o de poca calificación. En 2004, había cerca de 7.2 millones de personas empleadas con menos de 10 años de escolaridad, lo que representaba 5.2% del total de los empleos; mientras que en 2012, esta cifra disminuyó a 6.1 millones que equivale a 4.3% del total de los empleos.

Los migrantes mexicanos representan una gran proporción del total de esta demanda de mano de obra con menos de 10 años de escolaridad. En 2004, 4 de cada 10 empleos para trabajadores con menos de 10 años de escolaridad eran ocupados por migrantes mexicanos. Para 2012, contrario al comportamiento decreciente de estas ocupaciones de baja calificación, la proporción de trabajadores migrantes mexicanos aumentó a 46.6% en el total de los empleos con menos de 10 años de escolaridad en Estados Unidos.

A diferencia de los mexicanos y centroamericanos, en 2012 más del 50% de los migrantes de otras regiones que laboran en Estados Unidos cuentan con nivel de escolaridad técnico superior, profesional o posgrado. Inclusive, algunos grupos de trabajadores migrantes como los procedentes de Canadá, Europa, Asia y África, cuentan con un elevado nivel de escolaridad, que en promedio es superior al de los nativos. Solo el 18.4% de los migrantes mexicanos que labora en Estados Unidos cuenta con escolaridad de técnico superior, profesional y posgrado, proporción que es superada por los centroamericanos que fue de 26.5% en este mismo periodo. Así de los grupos de migrantes analizados, los mexicanos son quienes tienen los menores niveles de escolaridad.

Gráfica 26

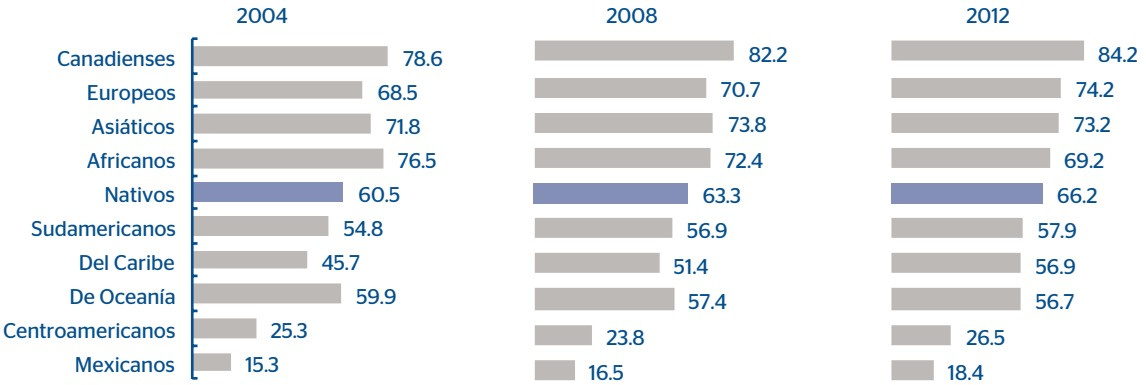
Distribución de los trabajadores en EEUU con menos de 10 años de escolaridad, %



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 27

Proporción de trabajadores nativos y migrantes con nivel de escolaridad de técnico superior, profesional y posgrado en EEUU, %



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

En Estados Unidos gran parte de los empleos son ocupados por trabajadores con alto nivel de escolaridad. Datos de la CPS para 2012 indican que 29.4% de los trabajadores contaban con estudios de nivel técnico superior y 34.3% estudios profesionales o de posgrado. La oferta laboral de los otros migrantes en Estados Unidos (excluyendo a los mexicanos) sigue una tendencia similar buscando concentrarse en los niveles de alta escolaridad. En contraste, los trabajadores migrantes mexicanos se concentran casi en su totalidad en los niveles de escolaridad más bajos.

En un artículo publicado por Autor (2010) se analiza cómo en las últimas tres décadas ha ido aumentando en Estados Unidos la polarización en la demanda de fuerza laboral en dos bloques: empleos relativamente de baja calificación laboral con bajos ingresos y empleos relativamente de alta calificación y con alto ingresos.[1] Entre los motivos que pueden explicar esta polarización destacan: el reemplazo de tareas rutinarias por el cambio tecnológico, y el comercio y deslocalización internacional de bienes y servicios.

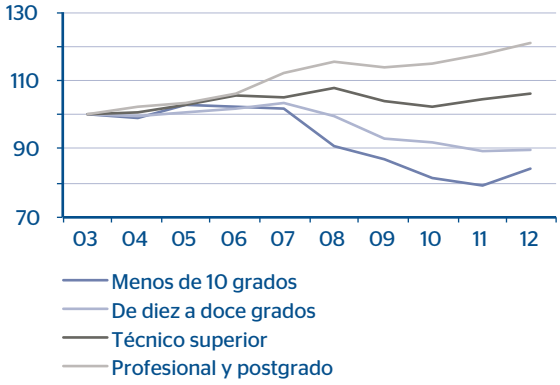
Los nativos y en general los migrantes que no son de origen mexicano han ido aumentando gradualmente su participación en el grupo de alta calificación con altos ingresos, mientras que los trabajadores migrantes mexicanos continúan en gran medida ofreciendo su fuerza laboral en trabajos de baja calificación y bajos salarios.

[1] Además, Autor señala que este fenómeno no es único de Estados Unidos sino que es comúnmente observado en los países desarrollados.

Esto puede ser un motivo que pudiera explicar por qué el volumen de migrantes mexicanos y de los trabajadores migrantes mexicanos ha permanecido casi estancado desde hace varios años, como se ha señalado en la edición de Noviembre de 2011 de ***Situación Migración México***, en la que también se hace un análisis de cómo se ha ido ajustando la migración mexicana de reciente ingreso a EEUU; se observa que ha estado aumentando paulatinamente la proporción de aquellos con estudios de nivel universitario o superior y han disminuido aquellos migrantes con menos de 6 años de escolaridad, lo cual pudiera deberse en cierta medida a los ajustes que se han ido presentando en la demanda de fuerza de trabajo migrante en la Unión Americana.

Gráfica 28

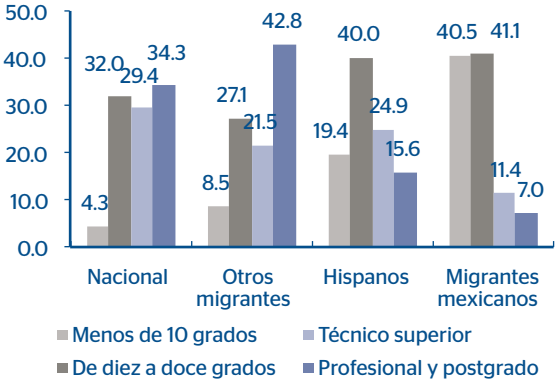
Empleos en EEUU por nivel de escolaridad, 2003-2012 (Índice, 2003= 100)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 29

Grado de escolaridad de los trabajadores en EEUU, 2012 (Distribución %)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Trabajos de tiempo parcial

Uno de cada cinco migrantes mexicanos en EEUU tiene empleo de tiempo parcial

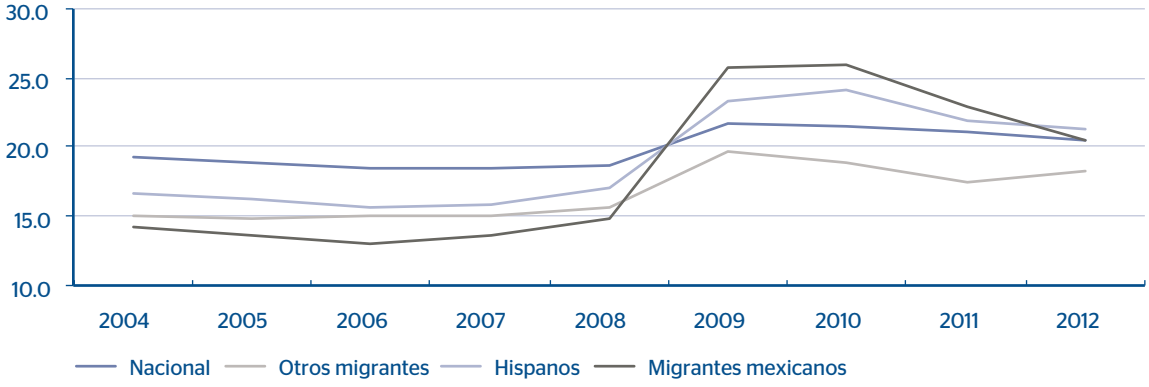
Tras los efectos de la pasada crisis económica en los Estados Unidos, a partir de 2009 se presentó un cambio muy evidente en la composición porcentual de los trabajos con jornadas laborales completas y parciales. Entre 2004 y 2008, del total de empleos en Estados Unidos, 18.8% en promedio eran trabajos de tiempo parcial; en 2009 esta proporción llegó a 21.7%, y en el periodo de 2009 a 2012 en promedio fue de 21.2%.

Dentro de los grupos analizados, los mexicanos fueron de los más afectados por este cambio en su estructura laboral entre tiempo completo y tiempo parcial, ya que antes de 2007 de los puestos que ocupaban menos de 15% eran de tiempo parcial, pero entre 2009 y 2010 esta proporción se elevó a más de 25%, superando en 4 puntos porcentuales al promedio nacional, cuando antes de la crisis se ubicaba alrededor de 5 puntos por debajo de éste.

Los hispanos en su conjunto presentaron un comportamiento similar aunque no tan agudo como en el caso de los migrantes mexicanos. El resto de los migrantes en Estados Unidos (excluyendo a los mexicanos) aunque también vieron aumentar su composición de trabajos de tiempo parcial, han podido sortear adecuadamente los efectos de la crisis económica y se han ubicado en todo el periodo que comprende de 2004 a 2012 entre 2 a 4 puntos porcentuales por debajo de la media nacional en cuanto a proporción de empleos de tiempo parcial.

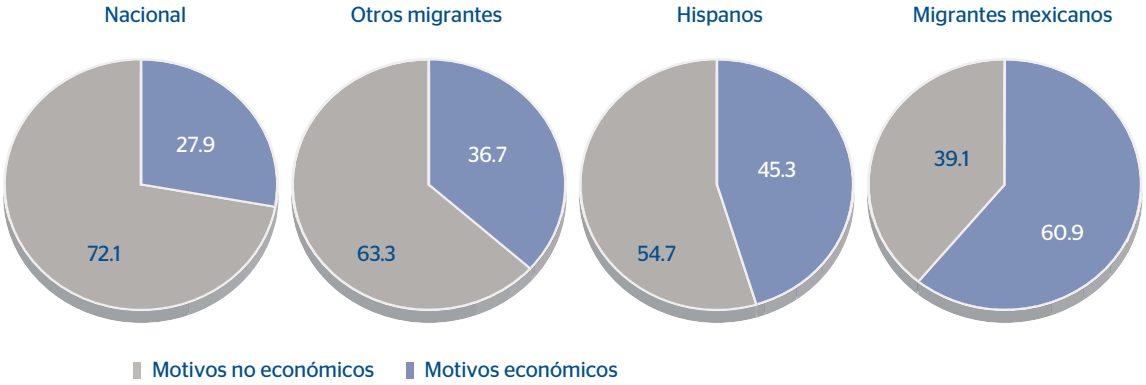
Es decir, antes de la crisis, los mexicanos tenían una composición relativamente baja de empleos de tiempo parcial, mientras que tras los efectos de ésta han tenido que aceptar, por un lado quienes ya tenían empleo la disminución en sus horas laborales (y por tanto en su ingreso total), y por otro quienes buscaban empleo, trabajos de tiempo parcial.

Gráfica 30
Proporción de trabajos de tiempo parcial en EEUU del total de empleos, 2004-2012



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 31
Motivos por el que se tiene trabajo de tiempo parcial en EEUU en 2012, %



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Para 2012, ya se observa una convergencia entre los porcentajes de trabajos de tiempo parcial de la población en general, de los hispanos y de los migrantes mexicanos, en cerca de 21%. Destaca el comportamiento del grupo de otros migrantes (excluyendo a los mexicanos) dado que continúa manteniéndose por debajo de la media nacional en esta variable, ubicándose cerca de 18%.

Pero tras esta aparente convergencia, los motivos por los cuales estos grupos de población analizados tienen un trabajo de tiempo parcial son diferentes. Mientras que a nivel nacional en Estados Unidos un 28% de los trabajadores de tiempo parcial atribuyen su estado a la situación económica, con lo que el restante 72% se debe a otros motivos como personales, familiares, por estudio, de manera voluntaria, etc.; para el grupo de trabajadores migrantes mexicanos, el 61% que laboran con jornada parcial lo atribuyen a la situación económica del país.

¿En qué estados de EEUU se han creado empleos tras la crisis para los migrantes mexicanos?

Los migrantes mexicanos se concentran principalmente en dos estados de la Unión Americana. En California y Texas en 1996 residían 71% de los migrantes mexicanos y aunque esta proporción ha mostrado una tendencia decreciente a través de los años, aun en 2012 la concentración en ambos estados continua siendo muy elevada, de 59%; es decir, casi 6 de cada 10 migrantes mexicanos. Si a estos estados le sumamos a los migrantes mexicanos que viven en Illinois y Arizona, que en promedio concentran poco más del 5% del total cada uno, en cuatro estados reside 70% de los migrantes mexicanos.

Una pregunta que surge es si las redes sociales que en los últimos 20 años han llevado a más de 7 millones de mexicanos a migrar a Estados Unidos y que se han arraigado fuertemente en esos estados, han sido un factor positivo o negativo en la migración de mexicanos tras la crisis económica. Se podría esperar que dado que ya se tienen las redes sociales, el empleo de los migrantes mexicanos creciera principalmente en las entidades en donde se encuentran más concentrados.

Al analizar el comportamiento del empleo de los migrantes mexicanos entre 2009 y 2012, se observa que tanto en los cuatro principales estados donde hay una presencia importante de la diáspora mexicana, como en los restantes con poca presencia ha incrementado de forma agregada el empleo de los migrantes mexicanos.

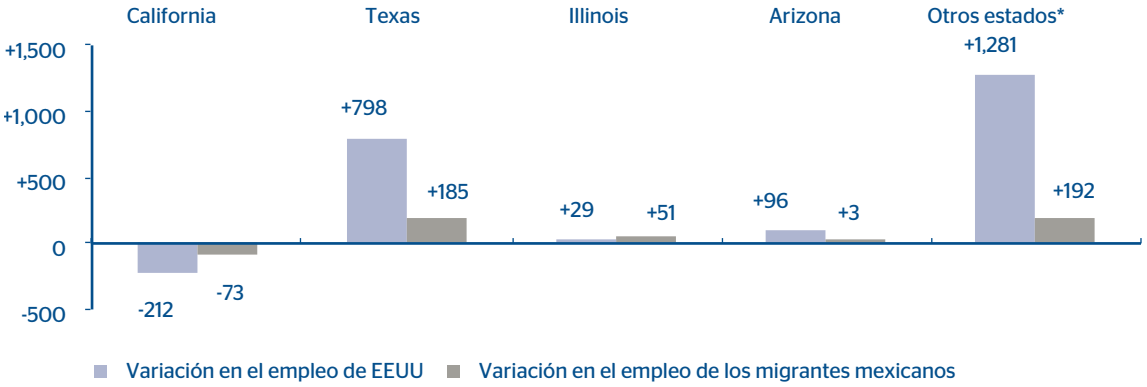
En los cuatro principales estados de concentración de migrantes mexicanos, que representan cerca del 70% de su población, aumentó de manera agregada en 166 mil empleos. Por un lado Texas, Illinois y Alabama tuvieron un incremento en el empleo de los migrantes mexicanos, pero California registró pérdida de empleo para este grupo.

Sin embargo, el mayor incremento en el volumen de empleos para los migrantes mexicanos en este periodo se da en los estados con poca presencia de la diáspora mexicana en Estados Unidos, los cuales en conjunto concentraban en 2009 poco menos del 30% de los migrantes mexicanos pero donde aumentó su empleo en 192 mil puestos de trabajo.

Estos datos podrían sugerir que tras los efectos de la crisis económica, se agudizó la competencia entre los mismos migrantes mexicanos por puestos de trabajo en sus principales estados de concentración, lo que generó que la oferta de empleo por parte de ellos se dispersara a otros estados de la Unión Americana. Así, de no observarse una mejoría en el empleo de los migrantes mexicanos, particularmente en el estado de California, el crecimiento en el volumen de los migrantes mexicanos para los siguientes años podría depender de qué tanto puedan adaptarse y generar redes sociales en otros estados sin tanta tradición migratoria mexicana, donde en los últimos años ha sido mayor la tasa de crecimiento de empleos para los migrantes mexicanos. Sin embargo, habría que analizar datos de años subsecuentes para conocer adecuadamente este fenómeno. En ediciones siguientes de ***Situación Migración México*** daremos continuidad a estos temas.

Gráfica 32

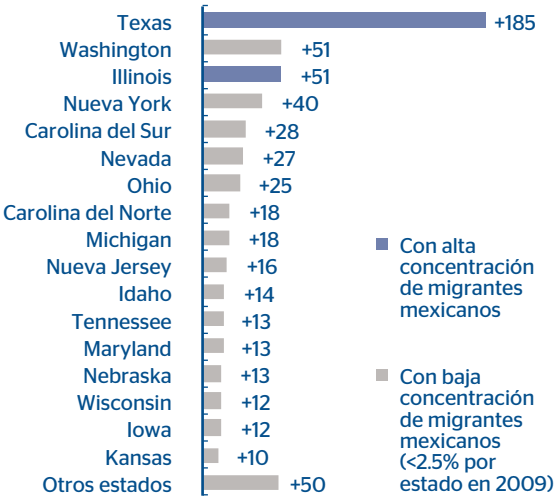
Variación en el total de empleados entre 2009 y 2012 (Miles de empleados)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 33

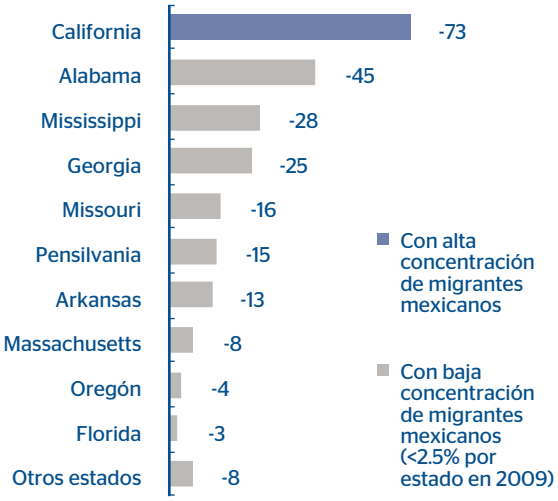
Principales estados de EEUU donde se ha incrementado el empleo los migrantes mexicanos entre 2009-2012 (Miles de empleos)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 34

Principales estados de EEUU donde han perdido empleo los migrantes mexicanos entre 2009-2012 (Miles de empleos)



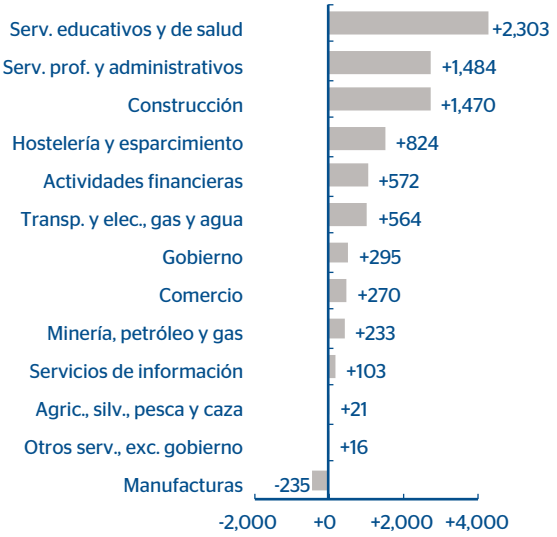
Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

¿Han cambiado los sectores donde consiguen empleo los migrantes mexicanos tras la crisis?

Si es cierto que una mayor dispersión de los migrantes mexicanos entre los estados de Estados Unidos ha contribuido de manera importante para su inserción en el mercado laboral ante la aún lenta recuperación norteamericana en los años recientes, algunas preguntas son ¿En qué sectores económicos se han creado más puestos de trabajo para ellos en los últimos años? ¿Son en las mismas actividades económicas que antes de la crisis? o ¿Siguen la tendencia del crecimiento de empleos a nivel nacional en Estados Unidos?

Gráfica 35

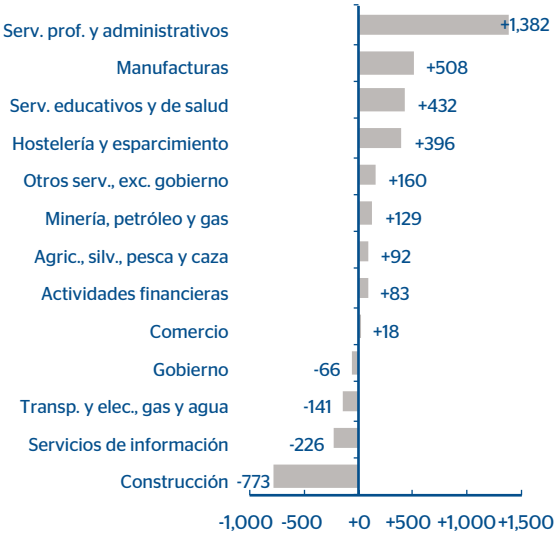
Variación del empleo total de los EEUU entre 2004-2007, por sector (Miles de empleos)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

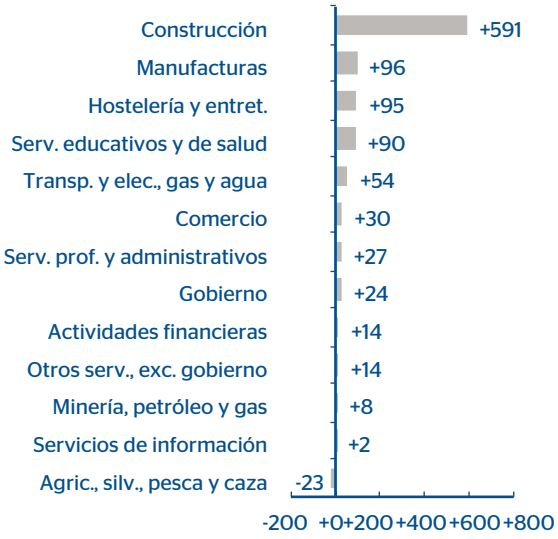
Gráfica 36

Variación del empleo total de los EEUU entre 2009-2012, por sector (Miles de empleos)



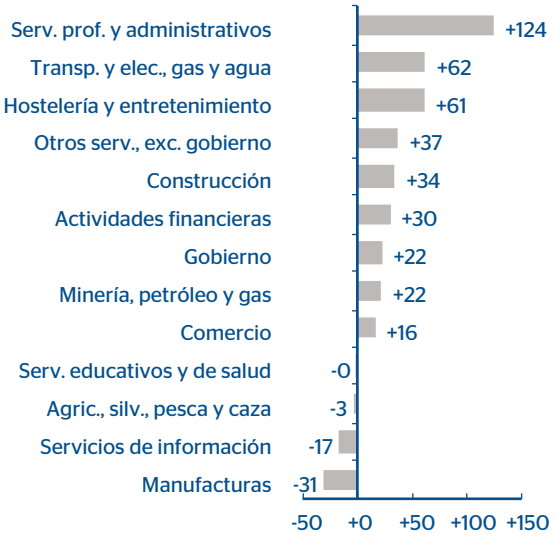
Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 37
Variación del empleo de los migrantes mexicanos en EEUU entre 2004-2007, por sector (Miles de empleos)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Gráfica 38
Variación del empleo de los migrantes mexicanos en EEUU entre 2009-2012, por sector (Miles de empleos)



Fuente: BBVA Research con cifras del suplemento ampliado de marzo de la Current Population Survey

Si se compara con la dinámica laboral del empleo de los migrantes mexicanos previo a la crisis, se observa que más de la mitad de los empleos creados entre 2004 a 2007 (591 mil de poco más de un millón de puestos de trabajo) fueron en el sector de la construcción, mientras que de 2009 a 2012 solo aumentó 34 mil empleos.

Los sectores manufactureros y de servicios educativos y de salud que en los tres años previos a la crisis generaron en tres años conjuntamente más de 180 mil empleos, posterior a la crisis tuvieron estancamiento o pérdida de empleos en ese mismo lapso de tiempo. En ambos periodos, tanto previo a la crisis como en el de recuperación, se observa que en el sector de hostelería y esparcimiento ha crecido el número de empleos para los migrantes mexicanos.

Así, entre 2009 y 2012, el empleo de los migrantes mexicanos aumentó en 357 mil puestos de trabajo, de los cuales la mayor parte han sido en tres sectores económicos: servicios profesionales y administrativos; transportación y electricidad, gas y agua; y hostelería y esparcimiento; es decir, el empleo de los migrantes mexicanos ha crecido en los últimos años principalmente en sectores diferentes a los observados entre 2004 y 2007.

Al analizar si el crecimiento en los puestos de trabajo de los migrantes mexicanos en los últimos años se explica por los sectores de mayor crecimiento de empleo en Estados Unidos, se encuentran resultados mixtos. Por un lado se tiene que entre 2008 y 2012 hay sectores donde ha crecido tanto el empleo de los migrantes mexicanos como el del total de Estados Unidos como en servicios profesionales y administrativos, hostelería y esparcimiento, otros servicios, entre otros; pero por el otro lado en este mismo periodo se observan sectores con importante crecimiento en el empleo nacional y al mismo tiempo pérdidas en el empleo de los migrantes mexicanos, como en el sector manufacturero, y sectores donde estos últimos han ganado empleo pero con contracciones en el empleo nacional, como en transportación y electricidad, gas y agua, construcción y sector gobierno.

Previo a la crisis, tampoco se observa una relación causal por rama de actividad económica entre el crecimiento del empleo nacional y el de los migrantes mexicanos, puesto que el importante crecimiento de los empleos en los servicios educativos y de salud y profesionales y administrativos entre 2004 y 2007 a nivel nacional, no se correspondió con un impulso en el crecimiento del empleo de los migrantes mexicanos en estos pues se ubicaron principalmente en el sector de la construcción.

Con ello, los datos sugieren que frecuentemente existe relación entre el crecimiento del empleo total y de los migrantes mexicanos por sector, pero que no necesariamente este comportamiento ocurre de manera general, pues como muestran los datos pueden darse combinaciones donde el empleo de los migrante mexicanos en ciertos sectores económicos muestren un comportamiento en sentido opuesto respecto al empleo agregado a nivel nacional para esos mismos sectores.

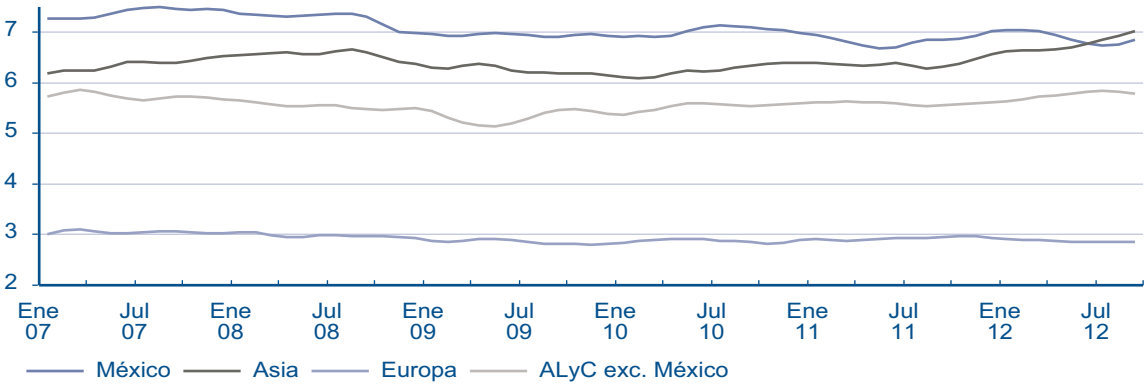
Migrantes asiáticos superan en puestos de trabajo a los migrantes mexicanos

Hasta 2011 no se había observado que algún grupo de migrantes ocupara un número de puestos de trabajo mayor que los mexicanos. No obstante, en los últimos meses los asiáticos parecen haber superado en ese sentido a los mexicanos. Si bien es cierto que en el grupo de los asiáticos se consideran a diferentes países y en el de los mexicanos solo un país, México, lo cierto es que mientras los mexicanos no aumentan su participación laboral en el total de empleos en EEUU otros grupos sí parecen hacerlo. Incluso el resto de migrantes de América Latina y el Caribe parece estar incrementando su participación. Los europeos, por su parte, son un grupo que se mantiene relativamente estable.

Estas dinámicas podrían ser resultado de que uno de los grupos más afectados por la crisis económica y por las acciones contra los migrantes son los mexicanos, pero también es probable que cambios recientes en el sector laboral estadounidense estén llevando a demandar trabajadores con mayor preparación, y al ser los mexicanos el grupo con menores niveles de escolaridad dentro de los grupos de migrantes con mayor presencia en EEUU encuentran mayores dificultades para competir.

Gráfica 39

EEUU: Puestos de trabajo ocupados por los migrantes, según región de origen (Millones)



Fuente: BBVA Research con cifras de la Current Population Survey

Conclusiones: EEUU demanda más empleos en puestos de mayor calificación laboral, pero mexicanos siguen ofreciendo su fuerza laboral en trabajos de baja calificación

En Estados Unidos, los migrantes mexicanos cubren una gran proporción de los trabajos que requieren muy baja escolaridad. En 2012, de los cerca de 6.2 millones de trabajadores en EEUU con menos de 10 grados de escolaridad, el 46.6% eran migrantes mexicanos. Mientras que los nativos de Estados Unidos y el grupo de los otros migrantes en general han ido aumentando gradualmente su participación en el grupo de alta calificación con altos ingresos; los trabajadores migrantes mexicanos continúan en gran medida ofreciendo su fuerza laboral en trabajos de baja calificación y bajos salarios.

Esta oferta de mano de obra de migrantes mexicanos con poca calificación no es tan compatible con la demanda laboral en el país del norte donde solamente 4.3% del total de sus empleos son para el grupo de personas con menos de 10 años de escolaridad.

La última crisis económica en el vecino país del norte no sólo generó pérdidas en el empleo de los migrantes mexicanos, temática que se abordó en la edición de Noviembre de 2011 de ***Situación Migración México***, también llevó a un incremento importante en los migrantes mexicanos que están contratados por tiempo parcial, que incluyen por un lado a quienes ya tenían empleo y tuvieron que aceptar una disminución en sus horas laborales, y por el otro a quienes buscaban empleo y solo han podido colocarse en un trabajo de tiempo parcial. En 2012, de los migrantes mexicanos que tenían una jornada laboral de tiempo parcial, el 61% declaró que era por motivos económicos.

En respuesta a esta falta de empleos, los migrantes mexicanos en EEUU y aquellos que han emigrado a ese país en años recientes han tenido que irse adaptando a las condiciones recientes del mercado laboral, lo que a llevado a algunos a buscar trabajos en otros estados de la Unión Americana y otros sectores donde "tradicionalmente" no se tenía tanta presencia. Así, mientras que el neto de empleos generados en California, Texas, Illinois y Arizona, que concentran en 2009 el 70% de los migrantes mexicanos fue de 166 mil puestos de trabajo entre 2009 y 2012; en los otros estados que concentraban el restante 30% de los migrantes mexicanos se generaron en ese mismo periodo 192 mil empleos.

Además también se observa que hay un cambio en la dinámica laboral de los migrantes mexicanos por sector de actividad económica. Al analizar si en los sectores donde se ha incrementado el empleo para los migrantes mexicanos en los últimos años son los mismos en que "tradicionalmente" laboran, se encuentra que solo en el sector de hostelería y esparcimiento se ha mantenido el crecimiento tanto antes como después de la crisis. Mientras que de 2004 a 2007 el crecimiento de empleos de los migrantes mexicanos fue impulsado en más del 50% por trabajos en el sector de la construcción, posterior a la crisis, los sectores de servicios profesionales y administrativos; transportación y electricidad, gas y agua; y hostelería y esparcimiento fueron los que generaron más empleos para los migrantes mexicanos entre 2009 y 2012,

Una alta concentración de empleos de migrantes mexicanos en pocos estados y pocos sectores genera una dependencia, que cuando estos estados y sectores crecen se ve como benéfica, pero que cuando se encuentran estancados o en recesión afectan a todo el grupo en su conjunto. La población migrante mexicana en Estados Unidos lleva 5 años de estancamiento. El crecimiento futuro de este flujo migratorio dependerá, entre otros factores de: 1) la recuperación de la economía de Estados Unidos, 2) que la oferta de mano de obra mexicana se adecue a las necesidades del mercado norteamericano, que actualmente está demandando empleos con mayor nivel de calificación, y 3) la flexibilidad y capacidad de los migrantes mexicanos de diversificar su oferta en otros estados y otros sectores económicos no "tradicionales" donde puedan ser más competitivos. Que algunos de estos elementos se cumplan depende en gran medida de la capacitación en México de la fuerza laboral mexicana, y para ello es indispensable avanzar más en elevar los niveles de escolaridad en nuestro país, y también incrementar la calidad educativa.

Bibliografía

Autor, David H., The Polarization of Job Opportunities in the U.S. Labor Market: Implications for Employment and Earnings, Washington, DC: Center for American Progress and The Hamilton Project, April 2010.

BBVA Research, ***Situación Migración México***, Noviembre de 2011.

5. Apéndice Estadístico

Cuadro 11

Inmigrantes internacionales por región de destino (Millones de personas)

	Total					Mujeres					Hombres				
	1990	1995	2000	2005	2010	1990	1995	2000	2005	2010	1990	1995	2000	2005	2010
Mundo	155.5	166.0	178.5	195.2	213.9	76.4	81.8	88.3	96.1	104.8	79.1	84.2	90.2	99.2	109.1
Por tipo de país de destino															
Países desarrollados	82.4	94.1	104.4	117.2	127.7	42.8	48.7	54.1	60.5	65.7	39.6	45.5	50.3	56.7	62.0
Países en vías de desarrollo	73.2	71.8	74.1	78.1	86.2	33.6	33.1	34.2	35.6	39.1	39.6	38.7	39.9	42.5	47.2
Por región de destino															
Norte de América	27.8	33.6	40.4	45.6	50.0	14.2	17.1	20.4	23.0	25.1	13.6	16.5	20.0	22.6	25.0
América Latina y el Caribe	7.1	6.2	6.5	6.9	7.5	3.5	3.1	3.2	3.4	3.7	3.6	3.1	3.2	3.4	3.7
Europa	49.4	54.7	57.6	64.4	69.8	26.0	28.7	30.4	33.8	36.5	23.4	26.0	27.2	30.6	33.3
África	16.0	17.9	17.1	17.7	19.3	7.4	8.4	8.0	8.3	9.0	8.6	9.5	9.1	9.4	10.3
Asia	50.9	48.8	51.9	55.1	61.3	23.1	22.1	23.7	24.8	27.3	27.8	26.7	28.2	30.3	34.0
Oceanía	4.4	4.7	5.0	5.5	6.0	2.1	2.4	2.5	2.8	3.1	2.2	2.4	2.5	2.7	2.9

Fuente: BBVA Research con información de la División de Población de las Naciones Unidas.

Flujo Anual de Remesas, Entradas (Miles de Millones de Dólares)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010e	2011p	2012p	2013p	2014p
Mundo	276.9	320.9	393.9	457.2	428.5	453.1	500.6	533.0	571.0	615.0
Países desarrollados	90.0	99.5	115.8	133.2	120.2	120.9	128.4	134.0	141.0	148.0
Países en vías de desarrollo	186.9	221.4	278.1	324.0	308.3	332.1	372.2	399.0	430.0	467.0
Asia Oriental y el Pacífico	48.7	55.8	71.4	84.8	86.3	95.4	107.5	115.0	125.0	135.0
Sur de Asia	33.9	42.5	54.0	71.6	75.1	82.2	97.2	104.0	113.0	122.0
América Latina y el Caribe	49.8	58.9	63.0	64.4	56.8	57.2	61.7	66.0	72.0	77.0
Europa y Asia Central	19.7	24.9	38.7	45.3	36.4	36.6	41.2	45.0	49.0	55.0
Medio Oriente y Norte de África	25.1	26.5	32.1	36.0	33.6	40.2	42.4	45.0	47.0	50.0
África Subsahariana	9.7	12.8	18.8	21.7	20.1	20.5	22.2	24.0	25.0	27.0

e: estimado Banco Mundial
p: pronóstico Banco Mundial
Fuente: BBVA Research con cifras del Banco Mundial.

Migración en EEUU (Millones de Personas)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Población total	274.1	276.5	282.1	285.9	288.3	291.2	293.8	296.8	299.1	301.5	304.3	306.1	308.8
Inmigrantes	30.3	31.8	34.4	35.7	36.7	37.4	37.9	39.5	39.6	38.9	39.9	40.5	42.2
Sexo													
Hombres	15.1	15.9	17.3	17.9	18.4	18.9	19.1	19.9	19.9	19.4	20.0	20.1	20.7
Mujeres	15.2	15.9	17.1	17.8	18.3	18.5	18.8	19.6	19.7	19.5	19.9	20.4	21.5
Edad													
Menos de 15	2.3	2.4	2.5	2.4	2.5	2.6	2.4	2.5	2.4	2.1	2.2	2.0	2.0
Entre 15 y 64	24.7	26.0	28.5	29.5	30.4	30.9	31.4	32.8	32.7	32.2	32.9	33.4	35.0
Más de 64	3.3	3.4	3.4	3.8	3.8	3.9	4.1	4.2	4.5	4.6	4.8	5.1	5.2
Región de origen													
América Latina y el Caribe	14.9	15.5	17.5	18.4	18.9	19.4	19.7	20.7	20.5	20.3	20.9	21.0	21.5
Asia y Oceanía	7.8	8.1	8.8	9.2	9.5	9.8	10.1	10.6	10.9	10.9	11.0	11.4	12.5
Europa	5.2	5.3	5.4	5.4	5.6	5.4	5.2	5.5	5.6	5.4	5.5	5.6	5.5
África	0.7	0.9	0.8	0.8	0.8	0.9	1.2	1.2	1.5	1.5	1.7	1.6	1.8
Canadá	0.9	1.0	0.9	0.9	0.8	0.8	0.8	0.9	0.8	0.7	0.8	0.8	0.9
No especificado	0.8	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1	0.9	0.6	0.3	0.1	0.0	0.1	0.0

Fuente: BBVA Research con estimaciones de la *Current Population Survey* (CPS).

Cuadro 12

Situación Laboral de los Hispanos y Mexicanos en EEUU (Cifras en Miles)

	2009	2010				2011				2012		
	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III
Población total*												
Población de 16 años y más	236,739	236,997	237,506	238,104	238,712	238,852	239,316	239,871	240,431	242,436	242,968	243,564
Fuerza laboral	153,582	153,707	154,132	153,913	153,788	153,314	153,510	153,679	153,960	154,658	154,845	154,907
Empleados	138,325	138,667	139,261	139,273	139,077	139,549	139,607	139,770	140,567	141,912	142,189	142,432
Desempleados	15,257	15,040	14,871	14,640	14,711	13,766	13,903	13,908	13,393	12,746	12,656	12,475
Tasa de participación laboral	64.9	64.9	64.9	64.6	64.4	64.2	64.1	64.1	64.0	63.8	63.7	63.6
Tasa de desempleo	9.9	9.8	9.6	9.5	9.6	9.0	9.1	9.1	8.7	8.2	8.2	8.1
Hispanos*												
Población de 16 años y más	33,291	33,333	33,580	33,837	34,101	34,078	34,311	34,555	34,806	36,383	36,627	36,881
Fuerza laboral	22,486	22,645	22,699	22,796	22,852	22,639	22,790	22,910	23,248	24,127	24,470	24,442
Empleados	19,612	19,800	19,893	20,011	19,917	20,006	20,117	20,324	20,625	21,593	21,836	21,960
Desempleados	2,874	2,845	2,806	2,785	2,935	2,633	2,673	2,586	2,624	2,534	2,634	2,482
Tasa de participación laboral	67.5	67.9	67.6	67.4	67.0	66.4	66.4	66.3	66.8	66.3	66.8	66.3
Tasa de desempleo	12.8	12.6	12.4	12.2	12.8	11.6	11.7	11.3	11.3	10.5	10.8	10.2
Hispanos												
Población de 16 años y más	33,291	33,333	33,580	33,837	34,101	34,078	34,311	34,555	34,806	36,383	36,627	36,881
Fuerza laboral	22,528	22,581	22,637	22,886	22,890	22,557	22,733	23,008	23,292	24,075	24,472	24,496
Empleados	19,713	19,526	19,942	20,139	20,016	19,729	20,163	20,459	20,724	21,368	21,928	22,066
Desempleados	2,815	3,055	2,695	2,747	2,874	2,829	2,570	2,549	2,568	2,707	2,543	2,430
Tasa de participación laboral	67.7	67.7	67.4	67.6	67.1	66.2	66.3	66.6	66.9	66.2	66.8	66.4
Tasa de desempleo	12.5	13.5	11.9	12.0	12.6	12.5	11.3	11.1	11.0	11.2	10.4	9.9
De origen Mexicano												
Población de 16 años y más	20,913	21,284	21,182	21,170	21,433	21,249	21,315	21,731	21,780	22,585	22,667	22,622
Fuerza laboral	14,168	14,468	14,322	14,361	14,462	14,117	14,149	14,524	14,651	15,026	15,178	15,107
Empleados	12,398	12,471	12,642	12,745	12,632	12,285	12,558	12,935	13,011	13,258	13,576	13,626
Desempleados	1,771	1,997	1,680	1,616	1,831	1,832	1,591	1,589	1,639	1,768	1,602	1,481
Tasa de participación laboral	67.7	68.0	67.6	67.8	67.5	66.4	66.4	66.8	67.3	66.5	67.0	66.8
Tasa de desempleo	12.5	13.8	11.7	11.3	12.7	13.0	11.2	10.9	11.2	11.8	10.6	9.8
Mexicanos nativos de EEUU												
Población de 16 años y más	10,031	10,493	10,211	9,911	10,363	10,339	10,498	10,574	10,741	11,514	11,745	11,653
Fuerza laboral	6,417	6,818	6,582	6,432	6,629	6,518	6,727	6,843	6,897	7,359	7,637	7,592
Empleados	5,543	5,907	5,677	5,546	5,698	5,615	5,864	5,946	6,000	6,430	6,729	6,714
Desempleados	873	912	904	886	930	903	863	897	897	929	908	878
Tasa de participación laboral	64.0	65.0	64.5	64.9	64.0	63.0	64.1	64.7	64.2	63.9	65.0	65.2
Tasa de desempleo	13.6	13.4	13.7	13.8	14.0	13.9	12.8	13.1	13.0	12.6	11.9	11.6
Mexicanos inmigrantes												
Población de 16 años y más	10,882	10,791	10,971	11,258	11,059	10,910	10,817	11,157	11,039	11,071	10,922	10,969
Fuerza laboral	7,752	7,650	7,740	7,929	7,834	7,599	7,422	7,681	7,754	7,667	7,541	7,515
Empleados	6,854	6,564	6,965	7,198	6,934	6,670	6,694	6,989	7,011	6,828	6,847	6,912
Desempleados	897	1,085	776	731	900	929	728	692	743	839	694	603
Tasa de participación laboral	71.2	70.9	70.5	70.4	70.8	69.7	68.6	68.8	70.2	69.3	69.0	68.5
Tasa de desempleo	11.6	14.2	10.0	9.2	11.5	12.2	9.8	9.0	9.6	10.9	9.2	8.0

* Cifras ajustadas estacionalmente
Fuente: BBVA Research con cifras de Bureau of Labor Statistics y de la Current Population Survey (CPS), 2006-2012

Cuadro 13

Migrantes Mexicanos en EEUU

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Total de mexicanos en EEUU (Millones)	23.2	24.0	25.5	26.7	26.9	28.1	29.3	30.3	30.7	31.7	32.3	32.5	33.7
Emigrantes mexicanos	8.1	8.5	9.9	10.2	10.7	11.0	11.1	11.8	11.8	11.9	11.9	11.6	11.9
De segunda y tercera generación	14.4	14.9	16.0	16.8	16.6	17.5	18.2	18.5	18.9	19.8	20.4	20.9	21.8
Características demográficas de los emigrantes mexicanos													
Sexo (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Hombres	53.9	54.1	55.4	55.1	55.2	55.4	55.2	56.0	55.5	55.0	55.1	53.9	53.6
Mujeres	46.1	45.9	44.6	44.9	44.8	44.6	44.8	44.0	44.5	45.0	44.9	46.1	46.5
Grupos de edad (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
De 0 a 14 años	9.4	9.3	9.1	8.6	8.6	8.6	7.7	7.3	6.6	6.1	5.5	5.3	4.4
De 15 a 29 años	32.6	31.4	33.1	31.9	32.3	31.3	30.2	28.6	27.9	25.8	25.0	24.3	21.9
De 30 a 44 años	36.1	35.6	36.9	37.5	37.4	37.0	37.3	38.1	37.9	38.0	38.7	37.6	38.5
De 45 a 64 años	17.3	18.8	16.8	17.4	17.3	18.6	20.1	20.8	22.1	24.2	25.0	26.6	28.8
De 65 años o más	4.6	4.9	4.1	4.6	4.4	4.5	4.7	5.1	5.5	5.9	5.9	6.3	6.4
Edad promedio (años)	33.9	34.4	33.6	34.3	34.2	34.5	35.2	35.2	35.8	36.7	37.2	38.6	39.6
Estado de residencia (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
California	47.8	44.5	42.5	39.3	38.3	42.1	39.5	39.5	40.2	39.7	39.9	38.2	37.3
Texas	19.0	21.0	20.3	23.0	21.4	20.3	19.4	19.2	19.5	20.3	20.0	22.5	21.6
Illinois	5.8	5.5	4.9	6.5	5.5	5.5	4.7	5.3	5.2	5.4	5.3	5.6	6.1
Arizona	5.3	4.7	5.6	6.0	6.2	5.5	6.4	5.7	5.8	5.0	5.1	5.0	5.4
Washington	1.4	1.1	1.3	1.5	1.9	1.0	1.0	1.4	1.4	1.5	1.9	1.8	2.2
Nueva York	1.8	2.1	2.3	1.8	1.7	1.1	1.9	2.0	1.7	1.8	1.8	1.8	2.2
Georgia	0.7	1.0	1.3	1.5	2.0	2.2	2.8	2.4	2.1	2.3	2.1	1.9	2.0
Carolina del Norte	1.4	1.5	1.6	1.6	2.6	2.0	2.5	2.2	1.9	1.7	2.2	2.0	1.9
Nevada	2.0	1.7	1.8	1.8	1.6	1.9	1.8	1.9	2.0	1.6	1.7	1.9	1.8
Florida	2.4	3.0	3.5	2.2	2.0	2.4	2.8	3.3	2.5	2.1	2.1	1.9	1.8
Colorado	2.3	1.9	2.5	2.5	2.3	2.2	2.4	2.0	2.2	1.6	1.7	1.8	1.6
Nueva Jersey	0.4	0.5	0.8	0.6	1.0	0.8	1.2	0.8	1.8	1.3	1.6	1.8	1.2
Nuevo México	1.0	1.1	1.1	1.1	0.8	1.1	1.1	0.9	1.0	1.1	1.0	1.0	1.1
Otros estados	8.6	10.3	10.4	10.5	12.6	12.0	12.6	13.3	12.7	14.8	13.6	12.7	13.8
Periodo de ingreso (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Antes de 1975	17.3	15.5	13.5	13.5	12.3	11.8	10.6	10.3	10.6	10.7	10.3	9.7	8.9
De 1975 a 1985	24.4	22.6	20.9	20.9	19.0	16.6	17.0	15.9	15.9	15.7	15.3	15.3	15.5
De 1986 a 1995	39.2	36.9	35.8	35.8	30.2	29.7	28.9	28.3	27.4	26.6	27.4	27.1	26.4
De 1996 a 2007	19.1	25.0	29.9	29.9	38.5	41.9	43.6	45.5	44.0	44.2	42.8	43.0	43.3
De 2008 en adelante	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	2.1	2.9	4.2	4.9	5.8

Continúa en la siguiente página

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Condición de movilidad en el último año (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
No migrantes	91.6	91.9	91.2	92.3	93.2	89.7	93.1	94.9	95.5	95.6	96.3	97.2	96.4
Migrantes internos[1]	4.9	4.7	4.9	5.0	4.4	5.3	4.5	3.4	3.0	3.2	2.8	1.9	2.7
Migrantes internacionales[2]	3.5	3.5	3.9	2.7	2.4	5.0	2.5	1.8	1.5	1.2	1.0	1.0	0.9
Características sociales de los emigrantes mexicanos (%)													
Escolaridad[3]	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Menos de 10 grados	56.2	56.7	54.7	54.1	52.7	52.6	51.0	47.0	50.0	49.2	46.0	47.0	47.0
De diez a doce grados	29.9	28.7	30.6	31.4	32.9	32.9	34.3	38.0	35.0	35.2	37.2	36.8	37.0
Técnico superior	9.6	9.1	9.3	9.0	9.1	9.2	9.3	9.9	9.4	9.7	9.9	10.3	9.9
Profesional y postgrado	4.3	5.5	5.4	5.5	5.3	5.3	5.4	5.0	5.6	5.9	6.9	5.9	6.1
Ciudadanía en Estados Unidos	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Ciudadano Estadounidense	22.6	22.6	21.4	21.8	21.3	20.4	21.3	21.5	22.7	24.1	25.8	27.0	27.9
No ciudadano Estadounidense	77.4	77.4	78.6	78.2	78.7	79.6	78.7	78.5	77.3	75.9	74.2	73.0	72.1
Condición de pobreza[4]	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Pobres	25.7	24.7	24.6	25.4	25.7	26.2	25.7	22.1	24.8	27.1	28.8	29.9	27.7
No pobres	74.3	75.3	75.4	74.6	74.3	73.8	74.3	77.9	75.2	73.0	71.3	70.2	72.3
Tipo de cobertura de salud	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Público	12.7	12.3	11.7	12.9	12.9	14.1	14.1	12.7	14.1	15.0	16.7	16.0	16.8
Privado	33.2	33.1	33.6	32.3	30.3	29.8	29.6	28.3	28.5	28.5	25.5	27.4	26.6
Ambos	2.0	1.9	1.7	2.2	1.8	2.7	2.3	2.6	2.0	2.3	2.4	2.4	2.5
No tiene	52.1	52.7	53.0	52.6	55.0	53.4	54.1	56.4	55.4	54.2	55.4	54.3	54.1
Características laborales de los emigrantes mexicanos (%)													
Población de 15 años o más (Millones)	7.3	7.7	9.0	9.3	9.8	10.1	10.3	10.9	11.1	11.1	11.2	11.0	11.4
Pob. económica activa	5.0	5.3	6.3	6.5	6.7	6.9	7.2	7.7	7.6	7.7	7.7	7.6	7.8
Ocupados	4.6	4.9	5.8	5.8	6.2	6.5	6.8	7.2	7.0	6.7	6.8	6.8	7.0
Desocupados	0.4	0.4	0.6	0.6	0.5	0.4	0.4	0.4	0.6	1.0	1.0	0.8	0.8
Pob. económica inactiva	2.3	2.4	2.6	2.9	3.1	3.1	3.1	3.3	3.4	3.5	3.5	3.4	3.5
Hrs. trabajadas semana (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
34 o menos	9.3	9.7	11.6	11.1	10.3	11.0	9.5	10.5	12.4	16.4	20.2	19.7	18.7
De 35 a 44 horas	76.8	75.3	75.2	75.1	76.1	75.2	76.1	75.1	74.8	71.0	68.6	70.0	69.1
45 o más	13.9	14.9	13.2	13.8	13.6	13.8	14.4	14.4	12.8	12.6	11.2	10.4	12.2

Continúa en la siguiente página

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Salario anual (dólares) (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Menos de 10 000	21.0	17.5	17.5	15.0	14.4	13.4	12.8	11.1	11.7	13.0	13.4	12.6	11.9
De 10 000 a 19 999	44.1	42.4	40.0	39.9	40.9	39.9	37.1	34.4	32.5	31.0	34.0	32.8	30.6
De 20 000 a 29 999	20.1	22.0	24.6	24.3	23.9	24.0	26.2	27.5	27.0	25.3	24.3	25.9	26.7
De 30 000 a 39 999	7.8	9.9	9.3	10.7	11.2	11.4	12.4	13.7	13.2	14.5	13.4	13.4	14.4
De 40 000 o más	7.0	8.2	8.7	10.1	9.6	11.3	11.5	13.3	15.6	16.1	14.9	15.4	16.4
Sector de actividad (%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Primario	12.1	9.5	8.3	4.4	5.0	5.7	4.2	4.0	5.2	5.2	5.5	4.9	4.9
Secundario	36.6	36.5	35.8	35.8	36.1	36.9	39.6	40.6	37.2	33.2	30.9	32.3	31.8
Terciario	51.2	54.0	55.9	59.8	58.9	57.4	56.2	55.4	57.7	61.7	63.6	62.8	63.3
Sector de actividad económica (%)	n.d.	n.d.	n.d.	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Construcción	n.d.	n.d.	n.d.	15.8	19.1	21.1	22.5	24.5	22.2	18.2	17.4	18.1	17.0
Alojamiento y entretenimiento	n.d.	n.d.	n.d.	16.1	14.7	14.5	15.9	14.4	14.4	16.1	15.8	14.7	16.0
Manufacturas	n.d.	n.d.	n.d.	19.2	16.7	15.7	16.7	15.4	15.1	16.1	13.8	14.2	14.3
Serv. profesionales y administrativos	n.d.	n.d.	n.d.	10.0	11.1	11.2	10.2	10.2	11.2	11.3	12.4	12.8	12.8
Comercio	n.d.	n.d.	n.d.	12.2	12.6	11.5	10.5	11.0	10.7	10.6	11.3	11.5	10.5
Serv. educativos y de salud	n.d.	n.d.	n.d.	6.7	6.4	6.1	6.7	6.7	7.3	8.5	8.8	9.5	8.3
Otros servicios, excepto gobierno	n.d.	n.d.	n.d.	6.1	6.4	6.5	5.5	5.9	5.7	5.7	5.9	6.0	6.3
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	n.d.	n.d.	n.d.	5.4	6.3	6.4	4.9	4.5	5.8	6.0	6.5	5.4	5.9
Transportación y electricidad, gas y agua	n.d.	n.d.	n.d.	3.5	3.0	3.1	3.1	3.3	3.6	3.6	3.9	3.9	4.1
Actividades financieras	n.d.	n.d.	n.d.	2.8	2.4	2.4	2.6	2.4	2.2	2.0	1.8	2.0	2.5
Gobierno	n.d.	n.d.	n.d.	1.0	0.7	0.6	0.8	0.9	0.8	0.8	0.9	0.9	1.1
Minería, petróleo y gas	n.d.	n.d.	n.d.	0.4	0.2	0.3	0.3	0.3	0.5	0.4	0.5	0.5	0.6
Servicios de información	n.d.	n.d.	n.d.	0.8	0.6	0.8	0.4	0.5	0.6	0.7	0.9	0.6	0.5

Notas: 1/ Se refiere a la población que residía, el año anterior a la entrevista, en un condado distinto al actual.
2/ Se refiere a la población que residía, el año anterior a la entrevista, en México.
3/ Población de 25 años o más.
4/ Metodología de pobreza de EEUU. Los individuos se clasifican por debajo de la línea de pobreza utilizado un índice de pobreza adoptado por un Comité Federal Interagencial en 1969 y ligeramente modificado en 1981.
n.d. No disponible
Fuente: BBVA Research con estimaciones de CONAPO a partir de *Bureau of Census, Current Population Survey* (CPS), marzo de 1994-2007, y BBVA Research con estimaciones de la *Current Population Survey* (CPS), marzo de 2008-2012..

Cuadro 14

Costo total promedio de las remesas para enviar US$200 hacia los 10 países con mayor recepción de remesas a nivel mundial (Costo como % del monto enviado)

Posición mundial *	País	Remesas estimadas 2010 * (Millones de US$)	2008	2009 T1	2009 T3	2010 T1	2010 T3	2011 T1	2011 T3	2012 T1	2012 T3 p/
1	India	55,000.0	7.9	8.1	7.6	7.3	8.1	7.7	6.9	8.7	8.6
2	China	51,000.0	12.9	13.6	13.7	12.6	11.0	12.6	11.9	12.1	12.3
3	México	22,571.8	5.8	6.8	5.9	7.4	7.4	6.6	6.0	5.8	5.6
4	Filipinas	21,310.7	8.7	7.6	6.8	5.6	6.2	6.1	6.1	7.0	6.5
5	Francia	15,938.7	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
6	Alemania	11,558.9	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
7	Bangladesh	11,050.2	7.1	5.4	5.1	4.6	4.5	4.0	4.0	4.4	4.4
8	Bélgica	10,445.8	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
9	España	10,245.4	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
10	Nigeria	9,974.7	8.7	8.2	10.0	7.9	8.1	9.1	9.9	11.2	10.9

Cuadro 15

Costo total promedio de las remesas para enviar US$200 hacia los 10 países con mayor recepción de remesas en América Latina y el Caribe (Costo como % del monto enviado)

Posición mundial *	País	Remesas estimadas 2010 * (Millones de US$)	2008	2009 T1	2009 T3	2010 T1	2010 T3	2011 T1	2011 T3	2012 T1	2012 T3 p/
3	México	22,571.8	5.8	6.8	5.9	7.4	7.4	6.6	6.0	5.8	5.6
24	Brasil	4,277.1	8.8	9.3	8.5	14.0	10.9	10.4	13.1	10.7	12.5
25	Guatemala	4,255.2	6.6	5.8	6.4	6.3	5.9	6.0	5.5	5.7	6.0
27	Colombia	3,942.4	6.7	6.0	5.9	5.7	5.0	5.0	6.7	7.3	7.3
30	El Salvador	3,648.4	4.6	4.1	4.1	4.6	5.0	5.2	4.7	5.3	5.3
34	Rep. Dom.	3,373.4	9.8	7.6	7.8	7.0	6.4	6.0	5.8	6.2	7.4
39	Honduras	2,661.5	4.7	6.0	5.8	4.4	6.7	6.4	5.1	5.7	7.7
40	Ecuador	2,548.3	5.3	5.4	4.3	4.7	5.1	4.6	4.6	5.1	4.6
42	Perú	2,494.0	10.1	8.2	5.1	4.6	4.5	4.5	5.3	6.4	5.8
48	Jamaica	2,020.0	10.6	11.2	9.7	8.9	9.2	8.5	8.9	8.9	8.1

p/ preliminar
* De acuerdo a estimaciones del Banco Mundial
Nota: Para el cálculo del costo total promedio se excluyen los casos donde el tipo de cambio no es transparente y los corredores de remesas de Rusia por no proporcionarse información sobre el tipo de cambio, dado que el costo real puede ser mayor si se tuvieran los datos completos. Dado que el Banco Mundial no cuenta con información de la participación de mercado de las empresas que envían dinero, se calcula un promedio simple de la información disponible, como lo indica el mismo Banco Mundial.

Cuadro 16

Comisión cobrada por enviar US$300 de Estados Unidos a México (dólares)

	Chicago	Dallas	Houston	Indianápolis	Los Ángeles	Miami	Nueva York	Sacramento	San José	Promedio
1999	12.4	12.5	11.8		11.2	16.7	11.5			12.7
2000	11.8	11.9	11.6		11.7	15.6	11.3	10.3		12.0
2001	11.4	11.1	11.1		11.1	14.6	11.1	10.5	11.5	11.6
2002	11.3	11.6	12.0		11.6	11.7	11.2	10.7	11.3	11.4
2003	10.4	10.8	10.8	10.6	10.4	11.0	10.9	10.3	10.3	10.6
2004	10.0	11.1	10.8	10.0	9.9	10.7	10.5	9.6	9.7	10.3
2005	9.5	11.7	11.2	10.0	10.0	10.1	10.0	9.2	9.7	10.2
2006	9.4	11.6	11.5	10.0	10.2	10.2	10.2	8.9	10.1	10.2
2007	9.1	10.9	11.5	10.0	9.5	9.7	9.5	7.6	9.6	9.7
2008	8.0	9.9	11.0	10.0	8.6	8.7	8.1	6.8	8.2	8.8
2009	7.0	9.0	10.4	9.4	7.5	7.4	7.5	5.9	7.4	7.9
2010	5.7	8.0	10.0	8.6	5.9	5.5	6.7	4.9	6.4	6.9
2011	6.5	8.9	10.7	9.5	7.5	7.1	7.9	7.0	7.3	8.0
2012 p/	6.3	9.1	10.8	9.7	7.8	7.6	7.8	7.6	7.6	8.2

p/ 2012 con información preliminar al 15 de octubre de este año.
Fuente: BBVA Research con cifras de la base de datos semanal de la PROFECO.

Cuadro 17

Cifras Anuales Sobre Remesas Familiares a Nivel Nacional

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 p/
Millones de dólares										
Total	**15,138.7**	**18,331.7**	**21,688.3**	**25,566.8**	**26,058.8**	**25,145.0**	**21,306.3**	**21,303.9**	**22,803.0**	**17,266.8**
Transferencias electrónicas	13,212.4	16,228.5	19,667.2	23,854.0	24,802.7	24,113.7	20,547.5	20,583.3	22,228.9	16,853.2
Money Orders	254.6	233.6	273.2	353.2	396.5	432.6	372.6	330.9	367.3	266.7
Efectivo y especie	1,665.3	1,869.7	1,747.9	1,359.7	859.7	598.6	386.2	389.7	206.8	146.8
Cheques personales	6.4	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Miles de Operaciones										
Total	**47,985.9**	**57,013.4**	**64,921.7**	**74,184.6**	**75,651.5**	**72,627.7**	**67,109.6**	**67,535.6**	**69,860.9**	**54,160.2**
Transferencias electrónicas	43,132.7	52,087.9	60,509.4	70,697.7	73,278.7	70,478.0	65,381.4	65,930.0	68,553.1	53,275.0
Money Orders	348.3	322.7	345.4	642.3	786.9	796.3	861.8	789.4	880.5	586.7
Efectivo y especie	4,498.0	4,602.8	4,066.9	2,844.6	1,585.9	1,353.3	866.4	816.1	427.3	298.5
Cheques personales	6.9	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Remesa promedio (dólares)	**315.1**	**321.0**	**333.6**	**344.4**	**344.3**	**346.2**	**317.6**	**315.2**	**326.2**	**318.4**

Cuadro 18

Remesas Familiares Anuales a Nivel Estatal (Millones de Dólares)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 p/
Nacional	**15,138.7**	**18,331.7**	**21,688.3**	**25,566.8**	**26,058.8**	**25,145.0**	**21,306.3**	**21,303.9**	**22,803.0**	**17,266.8**
Michoacán	1,787.5	2,281.4	2,442.4	2,503.7	2,435.8	2,448.9	2,132.3	2,144.5	2,245.1	1,695.0
Guanajuato	1,407.5	1,728.0	1,904.8	2,311.2	2,389.0	2,317.7	1,944.9	1,981.3	2,155.8	1,647.0
Jalisco	1,335.1	1,462.2	1,695.7	1,975.5	1,996.7	1,914.8	1,695.1	1,755.6	1,895.8	1,442.5
Estado de México	1,106.5	1,445.8	1,764.9	2,079.1	2,167.0	2,066.7	1,700.8	1,637.6	1,658.4	1,204.1
Puebla	853.9	1,009.1	1,182.1	1,482.6	1,617.6	1,615.7	1,374.9	1,371.2	1,469.6	1,070.7
Oaxaca	787.1	948.9	1,080.2	1,360.2	1,517.4	1,522.2	1,298.5	1,296.5	1,427.4	1,065.7
Guerrero	877.4	1,018.3	1,174.6	1,455.7	1,489.6	1,435.5	1,200.3	1,201.5	1,262.4	934.8
Veracruz	999.2	1,168.1	1,373.5	1,680.8	1,775.7	1,618.3	1,296.3	1,237.4	1,273.1	913.2
Distrito Federal	814.8	921.7	1,312.6	1,490.4	1,058.6	1,083.9	965.9	999.3	1,151.9	827.3
Hidalgo	608.4	725.6	815.0	982.8	1,092.2	961.0	752.1	715.5	762.7	562.9
San Luis Potosí	403.5	469.2	562.3	714.5	778.4	760.8	626.8	629.5	700.8	560.3
Zacatecas	402.4	484.6	540.5	667.7	687.4	681.6	573.3	581.7	625.5	499.1
Chiapas	435.1	587.5	765.3	940.8	921.2	811.1	609.7	574.5	594.8	445.4
Morelos	373.2	433.2	505.2	588.0	635.4	622.6	548.1	554.9	586.8	430.1
Sinaloa	320.5	374.0	451.1	503.2	523.0	487.7	456.7	470.2	511.8	385.8
Tamaulipas	234.5	284.1	425.3	496.7	516.7	500.5	415.0	402.3	445.3	373.3
Chihuahua	236.7	279.4	389.2	473.9	460.2	474.8	407.8	397.8	419.3	356.5
Baja California	142.0	165.0	256.6	302.1	334.6	334.3	322.1	348.0	396.8	336.9
Durango	262.5	329.7	384.3	428.5	453.1	442.0	374.8	379.1	416.6	329.1
Querétaro	283.3	353.4	405.9	484.1	475.1	436.4	360.2	354.5	383.3	292.7
Nuevo León	189.2	295.9	284.0	342.6	327.1	323.8	293.0	284.0	308.9	259.3
Nayarit	227.5	262.4	302.7	348.2	375.2	376.5	341.6	337.4	356.4	257.5
Aguascalientes	260.3	314.8	322.6	379.4	373.0	332.3	282.2	293.9	306.3	257.5
Sonora	128.3	170.4	294.7	326.0	332.3	311.0	278.7	292.0	326.9	251.7
Coahuila	139.8	180.0	240.8	275.3	293.2	278.4	234.2	234.0	247.0	212.9
Tlaxcala	149.2	185.1	221.1	270.7	303.3	305.2	258.9	258.5	274.5	196.0
Colima	103.7	134.3	165.1	183.1	199.7	184.7	164.8	171.5	183.8	139.1
Yucatán	60.4	75.7	94.1	122.1	136.8	136.1	109.9	112.7	117.8	90.2
Tabasco	85.9	105.3	156.5	187.8	182.8	156.0	114.4	111.3	111.7	86.5
Quintana Roo	52.8	67.5	85.0	99.5	98.5	97.3	85.6	86.8	92.1	70.7
Campeche	51.6	53.3	65.7	82.0	80.4	72.8	55.8	55.1	57.8	43.1
Baja California Sur	18.9	17.8	24.5	28.5	32.0	34.7	31.9	33.7	36.7	30.2

p/ Datos hasta el tercer trimestre de 2012.
Fuente: BBVA Research con base en datos de Banxico

Cuadro 19

Cifras Anuales Sobre Remesas Familiares a Nivel Nacional (Distribución %)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 p/
Millones de dólares										
Total	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Transferencias electrónicas	87.3	88.5	90.7	93.3	95.2	95.9	96.4	96.6	97.5	97.6
Money Orders	1.7	1.3	1.3	1.4	1.5	1.7	1.7	1.6	1.6	1.5
Efectivo y especie	11.0	10.2	8.1	5.3	3.3	2.4	1.8	1.8	0.9	0.9
Cheques personales	0.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Miles de Operaciones										
Total	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Transferencias electrónicas	89.9	91.4	93.2	95.3	96.9	97.0	97.4	97.6	98.1	98.4
Money Orders	0.7	0.6	0.5	0.9	1.0	1.1	1.3	1.2	1.3	1.1
Efectivo y especie	9.4	8.1	6.3	3.8	2.1	1.9	1.3	1.2	0.6	0.6
Cheques personales	0.0	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Cuadro 20

Remesas Familiares Anuales a Nivel Estatal (Participación %)

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 p/
Nacional	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**	**100.0**
Michoacán	11.8	12.4	11.3	9.8	9.3	9.7	10.0	10.1	9.8	9.8
Guanajuato	9.3	9.4	8.8	9.0	9.2	9.2	9.1	9.3	9.5	9.5
Jalisco	8.8	8.0	7.8	7.7	7.7	7.6	8.0	8.2	8.3	8.4
Estado de México	7.3	7.9	8.1	8.1	8.3	8.2	8.0	7.7	7.3	7.0
Puebla	5.6	5.5	5.5	5.8	6.2	6.4	6.5	6.4	6.4	6.2
Oaxaca	5.2	5.2	5.0	5.3	5.8	6.1	6.1	6.1	6.3	6.2
Guerrero	5.8	5.6	5.4	5.7	5.7	5.7	5.6	5.6	5.5	5.4
Veracruz	6.6	6.4	6.3	6.6	6.8	6.4	6.1	5.8	5.6	5.3
Distrito Federal	5.4	5.0	6.1	5.8	4.1	4.3	4.5	4.7	5.1	4.8
Hidalgo	4.0	4.0	3.8	3.8	4.2	3.8	3.5	3.4	3.3	3.3
San Luis Potosí	2.7	2.6	2.6	2.8	3.0	3.0	2.9	3.0	3.1	3.2
Zacatecas	2.7	2.6	2.5	2.6	2.6	2.7	2.7	2.7	2.7	2.9
Chiapas	2.9	3.2	3.5	3.7	3.5	3.2	2.9	2.7	2.6	2.6
Morelos	2.5	2.4	2.3	2.3	2.4	2.5	2.6	2.6	2.6	2.5
Sinaloa	2.1	2.0	2.1	2.0	2.0	1.9	2.1	2.2	2.2	2.2
Tamaulipas	1.5	1.5	2.0	1.9	2.0	2.0	1.9	1.9	2.0	2.2
Chihuahua	1.6	1.5	1.8	1.9	1.8	1.9	1.9	1.9	1.8	2.1
Durango	0.9	0.9	1.2	1.2	1.3	1.3	1.5	1.6	1.7	2.0
Baja California	1.7	1.8	1.8	1.7	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.9
Querétaro	1.9	1.9	1.9	1.9	1.8	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7
Sonora	1.2	1.6	1.3	1.3	1.3	1.3	1.4	1.3	1.4	1.5
Nayarit	1.5	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.6	1.6	1.5
Nuevo León	1.7	1.7	1.5	1.5	1.4	1.3	1.3	1.4	1.3	1.5
Aguascalientes	0.8	0.9	1.4	1.3	1.3	1.2	1.3	1.4	1.4	1.5
Coahuila	0.9	1.0	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.2
Tlaxcala	1.0	1.0	1.0	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.1
Colima	0.7	0.7	0.8	0.7	0.8	0.7	0.8	0.8	0.8	0.8
Yucatán	0.4	0.4	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5
Tabasco	0.6	0.6	0.7	0.7	0.7	0.6	0.5	0.5	0.5	0.5
Quintana Roo	0.3	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4
Campeche	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.2
Baja California Sur	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2

p/ Datos hasta el tercer trimestre de 2012
Fuente: BBVA Research con base en datos de Banxico

Cuadro 21

Ingresos Mensuales por Remesas en México (Millones de Dólares)

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Ene	399.6	456.2	655.0	711.0	1,051.3	1,081.9	1,367.6	1,758.3	1,872.9	1,781.7	1,573.0	1,323.8	1,403.2	1,506.4
Feb	388.9	447.2	637.7	718.9	979.8	1,171.8	1,428.4	1,823.2	1,856.8	1,859.7	1,810.8	1,553.5	1,651.1	1,788.3
Mar	464.9	494.5	718.1	744.5	1,139.1	1,480.2	1,691.6	2,152.8	2,186.5	2,116.3	2,115.1	1,954.8	2,055.9	2,090.8
Abr	469.2	498.8	734.8	805.9	1,202.5	1,513.5	1,753.3	2,072.7	2,166.6	2,184.7	1,794.8	1,794.8	1,880.9	2,031.0
May	571.6	590.7	798.2	912.2	1,351.0	1,770.4	2,057.3	2,534.6	2,411.8	2,371.6	1,905.5	2,146.2	2,168.5	2,342.7
Jun	521.9	541.6	747.8	860.0	1,351.2	1,684.7	1,923.3	2,340.3	2,300.6	2,264.6	1,934.0	1,894.9	2,022.3	2,096.3
Jul	506.7	557.6	796.6	843.1	1,361.4	1,654.4	1,840.3	2,191.6	2,369.5	2,183.2	1,850.2	1,874.4	1,906.7	1,860.2
Ago	532.1	608.1	789.3	849.1	1,401.2	1,786.8	2,059.2	2,334.3	2,412.1	2,097.6	1,799.4	1,957.7	2,143.9	1,887.3
Sep	490.5	568.5	772.1	860.6	1,365.5	1,586.8	1,886.0	2,141.0	2,186.1	2,113.8	1,747.2	1,719.0	2,086.0	1,663.7
Oct	474.5	559.5	792.8	848.3	1,391.0	1,529.9	1,862.3	2,316.5	2,367.6	2,637.7	1,696.0	1,731.0	1,912.6	
Nov	502.0	583.1	693.8	741.4	1,203.7	1,506.2	1,887.0	1,962.8	1,958.5	1,752.2	1,510.8	1,631.9	1,785.9	
Dic	587.7	666.8	759.0	919.4	1,341.1	1,565.1	1,932.1	1,938.7	1,969.8	1,781.9	1,569.5	1,721.8	1,786.0	
Total	**5,909.6**	**6,572.7**	**8,895.3**	**9,814.4**	**15,138.7**	**18,331.7**	**21,688.3**	**25,566.8**	**26,058.8**	**25,145.0**	**21,306.3**	**21,303.9**	**22,803.0**	

Ingresos Mensuales por Remesas en México (Variación % Anual)

Ene	4.5	14.2	43.6	8.6	47.8	2.9	26.4	28.6	6.5	-4.9	-11.7	-15.8	6.0	7.4
Feb	6.1	15.0	42.6	12.7	36.3	19.6	21.9	27.6	1.8	0.2	-2.6	-14.2	6.3	8.3
Mar	8.8	6.4	45.2	3.7	53.0	29.9	14.3	27.3	1.6	-3.2	-0.1	-7.6	5.2	1.7
Abr	6.6	6.3	47.3	9.7	49.2	25.9	15.8	18.2	4.5	0.8	-17.8	0.0	4.8	8.0
May	9.8	3.4	35.1	14.3	48.1	31.0	16.2	23.2	-4.8	-1.7	-19.7	12.6	1.0	8.0
Jun	3.7	3.8	38.1	15.0	57.1	24.7	14.2	21.7	-1.7	-1.6	-14.6	-2.0	6.7	3.7
Jul	2.5	10.1	42.9	5.8	61.5	21.5	11.2	19.1	8.1	-7.9	-15.2	1.3	1.7	-2.4
Ago	9.3	14.3	29.8	7.6	65.0	27.5	15.2	13.4	3.3	-13.0	-14.2	8.8	9.5	-12.0
Sep	3.0	15.9	35.8	11.5	58.7	16.2	18.9	13.5	2.1	-3.3	-17.3	-1.6	21.4	-20.2
Oct	4.4	17.9	41.7	7.0	64.0	10.0	21.7	24.4	2.2	11.4	-35.7	2.1	10.5	
Nov	9.0	16.2	19.0	6.9	62.3	25.1	25.3	4.0	-0.2	-10.5	-13.8	8.0	9.4	
Dic	-4.3	13.5	13.8	21.1	45.9	16.7	23.5	0.3	1.6	-9.5	-11.9	9.7	3.7	
Total	**5.0**	**11.2**	**35.3**	**10.3**	**54.2**	**21.1**	**18.3**	**17.9**	**1.9**	**-3.5**	**-15.3**	**0.0**	**7.0**	

Flujo 12 Meses de Remesas en México (Millones de Dólares)

Ene	5,644.0	5,966.2	6,771.5	8,951.3	10,154.7	15,169.3	18,617.4	22,079.0	25,681.5	25,967.6	24,936.3	21,057.2	21,383.2	22,906.2
Feb	5,666.4	6,024.5	6,962.0	9,032.5	10,415.6	15,361.3	18,874.0	22,473.8	25,715.0	25,970.5	24,887.3	20,799.8	21,480.8	23,043.4
Mar	5,704.1	6,054.0	7,185.6	9,059.0	10,810.1	15,702.4	19,085.4	22,935.1	25,748.7	25,900.3	24,886.1	20,639.6	21,581.9	23,078.4
Abr	5,733.3	6,083.7	7,421.5	9,130.1	11,206.8	16,013.4	19,325.2	23,254.5	25,842.6	25,918.5	24,496.2	20,639.6	21,668.0	23,228.4
May	5,784.5	6,102.9	7,629.0	9,244.0	11,645.5	16,432.9	19,612.1	23,731.8	25,719.8	25,878.3	24,030.1	20,880.3	21,690.3	23,402.6
Jun	5,802.9	6,122.5	7,835.3	9,356.2	12,136.7	16,766.4	19,850.6	24,148.8	25,680.1	25,842.3	23,699.5	20,841.1	21,817.7	23,476.7
Jul	5,815.3	6,173.5	8,074.3	9,402.7	12,655.0	17,059.4	20,036.6	24,500.1	25,857.9	25,656.0	23,366.6	20,865.3	21,850.0	23,430.2
Ago	5,860.8	6,249.4	8,255.5	9,462.5	13,207.1	17,445.0	20,309.0	24,775.2	25,935.8	25,341.4	23,068.4	21,023.7	22,036.2	23,173.6
Sep	5,874.9	6,327.5	8,459.1	9,551.0	13,712.0	17,666.3	20,608.1	25,030.2	25,980.9	25,269.1	22,701.8	20,995.4	22,403.2	22,751.3
Oct	5,894.8	6,412.5	8,692.4	9,606.5	14,254.7	17,805.3	20,940.5	25,484.4	26,032.1	25,539.2	21,760.1	21,030.5	22,584.8	
Nov	5,936.1	6,493.6	8,803.1	9,654.1	14,717.0	18,107.7	21,321.2	25,560.3	26,027.8	25,332.8	21,518.7	21,151.6	22,738.8	
Dic	5,909.6	6,572.7	8,895.3	9,814.4	15,138.7	18,331.7	21,688.3	25,566.8	26,058.8	25,145.0	21,306.3	21,303.9	22,803.0	

Flujo 12 Meses de Remesas en México (Variación % Anual)

Ene	15.0	5.7	13.5	32.2	13.4	49.4	22.7	18.6	16.3	1.1	-4.0	-15.6	1.5	7.1
Feb	14.6	6.3	15.6	29.7	15.3	47.5	22.9	19.1	14.4	1.0	-4.2	-16.4	3.3	7.3
Mar	14.3	6.1	18.7	26.1	19.3	45.3	21.5	20.2	12.3	0.6	-3.9	-17.1	4.6	6.9
Abr	14.6	6.1	22.0	23.0	22.7	42.9	20.7	20.3	11.1	0.3	-5.5	-15.7	5.0	7.2
May	14.8	5.5	25.0	21.2	26.0	41.1	19.3	21.0	8.4	0.6	-7.1	-13.1	3.9	7.9
Jun	14.1	5.5	28.0	19.4	29.7	38.1	18.4	21.7	6.3	0.6	-8.3	-12.1	4.7	7.6
Jul	13.1	6.2	30.8	16.5	34.6	34.8	17.5	22.3	5.5	-0.8	-8.9	-10.7	4.7	7.2
Ago	12.8	6.6	32.1	14.6	39.6	32.1	16.4	22.0	4.7	-2.3	-9.0	-8.9	4.8	5.2
Sep	12.1	7.7	33.7	12.9	43.6	28.8	16.7	21.5	3.8	-2.7	-10.2	-7.5	6.7	1.6
Oct	11.7	8.8	35.6	10.5	48.4	24.9	17.6	21.7	2.1	-1.9	-14.8	-3.4	7.4	
Nov	10.1	9.4	35.6	9.7	52.4	23.0	17.7	19.9	1.8	-2.7	-15.1	-1.7	7.5	
Dic	5.0	11.2	35.3	10.3	54.2	21.1	18.3	17.9	1.9	-3.5	-15.3	0.0	7.0	

Fuente: BBVA Research con base en datos de Banxico

Cuadro 22

Indicadores de intensidad migratoria y recepcióin de remesas

	Hogares en el año 2000				Hogares en 2010					
	Recibe remesas del total (%)	Con emigrantes en EEUU del quinquenio anterior (%)	Con migrantes circulares en EEUU del quinquenio anterior (%)	Con migrantes de retorno de EEUU del quinquenio anterior (%)	Recibe remesas del total (%)	Con emigrantes en EEUU del quinquenio anterior (%)	Con migrantes circulares en EEUU del quinquenio anterior (%)	Con migrantes de retorno de EEUU del quinquenio anterior (%)	Indicador de dependencia en remesas 2010*	Grado de dependencia en remesas**
Entidad Federativa										
Nacional	**4.4**	**4.1**	**0.9**	**0.8**	**3.6**	**1.9**	**0.9**	**2.3**	**2.3**	
Guerrero	7.9	6.8	0.8	1.1	6.6	3.2	1.0	3.5	14.6	Muy alto
Michoacán	11.4	10.4	2.8	2.3	9.3	4.4	2.0	4.9	9.4	Muy alto
Oaxaca	4.1	4.8	0.6	0.7	4.9	4.1	0.9	3.1	9.3	Muy alto
Hidalgo	5.1	7.1	1.6	0.9	4.3	3.5	1.6	4.1	8.2	Muy alto
Zacatecas	13.0	12.2	3.3	2.5	11.0	4.5	2.3	5.7	6.9	Muy alto
Nayarit	9.6	6.8	2.0	2.0	9.1	2.1	2.3	4.4	6.0	Muy alto
Morelos	6.4	7.5	1.3	1.1	5.4	2.5	1.1	3.6	5.3	Muy alto
Tlaxcala	2.2	2.7	0.5	0.4	2.6	2.4	1.2	1.8	5.1	Alto
Puebla	3.3	4.0	0.5	0.7	3.8	3.0	1.0	2.1	4.4	Alto
Guanajuato	9.2	9.6	2.2	1.6	7.7	5.3	2.3	4.3	4.3	Alto
San Luis Potosí	8.2	7.4	1.3	1.2	6.6	3.1	1.3	3.3	3.7	Alto
Durango	9.7	7.3	1.8	1.6	6.5	2.4	1.3	3.4	3.3	Alto
Colima	7.3	5.6	1.4	2.1	5.2	1.8	1.1	4.2	3.3	Alto
Chiapas	0.8	0.8	0.1	0.1	1.1	1.1	0.5	0.9	3.3	Alto
Aguascalientes	6.7	6.7	2.7	1.5	4.8	2.6	1.6	3.3	2.8	Medio
Veracruz	2.7	3.2	0.5	0.2	2.5	1.8	0.8	2.0	2.7	Medio
Sinaloa	4.6	3.6	0.9	0.6	3.3	1.0	0.7	1.9	2.4	Medio
Querétaro	3.7	4.8	1.4	0.7	3.3	3.0	1.6	2.6	2.1	Medio
México	2.1	2.6	0.6	0.3	1.5	1.0	0.6	1.1	2.0	Medio
Baja California	4.0	2.4	0.4	2.3	3.7	1.1	0.5	4.2	1.5	Bajo
Tamaulipas	3.6	3.0	0.6	0.7	3.0	1.2	0.7	2.5	1.4	Bajo
Chihuahua	4.3	3.7	1.0	1.3	4.4	1.7	0.7	2.8	1.4	Bajo
Sonora	3.2	1.6	0.3	0.9	2.7	1.1	0.7	2.9	1.3	Bajo
Jalisco	7.7	6.5	1.8	1.7	5.4	2.2	1.3	3.0	1.2	Bajo
Yucatán	1.4	1.0	0.2	0.2	1.4	0.7	0.4	0.7	0.8	Muy bajo
Coahuila	3.4	2.2	0.8	0.7	2.4	0.9	0.5	1.5	0.8	Muy bajo
Distrito Federal	1.7	1.6	0.4	0.3	1.2	0.6	0.4	0.6	0.7	Muy bajo
Quintana Roo	1.0	0.7	0.2	0.2	1.2	0.5	0.3	1.0	0.7	Muy bajo
B. California Sur	1.1	1.0	0.6	0.6	1.6	0.5	0.4	2.5	0.6	Muy bajo
Nuevo León	2.5	1.9	0.7	0.6	1.3	0.6	0.4	1.0	0.4	Muy bajo
Tabasco	0.6	0.6	0.2	0.0	0.8	0.5	0.3	0.5	0.3	Muy bajo
Campeche	1.0	0.9	0.2	0.1	0.9	0.5	0.3	1.0	0.1	Muy bajo

Nota: Para 2010, el CONAPO calculó los indicadores de intensidad migratoria por vivienda. Para hacer comparables los datos entre 2000 y 2010, para este último año se estimó directamente la información de las bases de datos.
* Remesas/PIB*100. Dato preliminar
** La clasificación es de BBVA Research. Los puntos de corte se establecieron con base en desviaciones estándar de la muestra.
Fuente: Para 2000, estimaciones de CONAPO con base en la muestra del diez por ciento del XII Censo General de Población y Vivienda 2000. Para 2010, BBVA Research con base en la muestra del diez por ciento del Censo de Población y Vivienda 2010. Para el índice de dependencia, BBVA Research con base en INEGI y Banxico

6. Temas Especiales Incluidos en Números Anteriores

Junio 2012

Los dos factores principales que han detenido el flujo migratorio de México a EEUU

Los migrantes que regresan ¿Quiénes y en qué condiciones laborales lo hacen?

Contribución de los migrantes mexicanos al PIB de EEUU

Noviembre 2011

Los nuevos migrantes mexicanos en EEUU: Personas con mayores niveles de escolaridad e ingreso

¿Ha habido avances en los envíos de remesas? Una revisión histórica

Los costos por envío de remesas en diferentes regiones

El efecto del acceso a servicios financieros en el bienestar de las familias receptoras de remesas

Junio 2011

Perspectivas para México sobre migración y remesas 2011-2012

Cambios recientes en los patrones migratorios internacionales en México

Efecto de las remesas en el empleo y la asistencia escolar en México

¿Son las remesas un motor para el desarrollo en las comunidades mexicanas

Noviembre 2010

La migración de México a Estados Unidos, un vínculo esencialmente económico

La migración en Arizona y los efectos de la Nueva Ley "SB-1070"

Migración mexicana altamente calificada en EEUU: Una fotografía reveladora

Estimación de la transferencia de recursos por gastos en educación de México a EEUU a través de los migrantes

Mayo 2010

La crisis global y sus efectos en la migración y las remesas

Migración y cambio climático. El caso mexicano

La importancia de las redes sociales en la migración

El impacto de las redes sociales en los ingresos de los mexicanos en EEUU

Noviembre 2009

Movilidad sectorial y regional de los mexicanos en EEUU

Los efectos económicos de la migración en el país de destino

Cambios recientes en las condiciones de los hogares receptores de remesas

Junio 2009

Los determinantes de la migración y los flujos migratorios internacionales

La migración mexicana hacia los Estados Unidos: Una breve radiografía

Evidencia municipal de los factores de expulsión de la migración mexicana hacia el exterior

Las versiones en español e inglés de *Situación Migración México* y otros estudios están disponibles en la página www.bbvaresearch.com

AVISO LEGAL

Este documento, así como los datos, opiniones, estimaciones, previsiones y recomendaciones contenidas en el mismo, han sido elaborados por Banco Bilbao Vizcaya Argentaria, S.A. (en adelante "BBVA "), con la finalidad de proporcionar a sus clientes información general a la fecha de emisión del informe y están sujetas a cambio sin previo aviso. BBVA no asume compromiso alguno de comunicar dichos cambios ni de actualizar el contenido del presente documento.

Ni el presente documento, ni su contenido, constituyen una oferta, invitación o solicitud de compra o suscripción de valores o de otros instrumentos o de realización o cancelación de inversiones, ni pueden servir de base para ningún contrato, compromiso o decisión de ningún tipo.

El inversor que tenga acceso al presente documento debe ser consciente de que los valores, instrumentos o inversiones a que el mismo se refiere pueden no ser adecuados para sus objetivos específicos de inversión, su posición financiera o su perfil de riesgo ya que no han sido tomadas en consideración para la elaboración del presente informe, por lo que debe adoptar sus propias decisiones de inversión teniendo en cuenta dichas circunstancias y procurándose el asesoramiento específico y especializado que pueda ser necesario. El contenido del presente documento se basa en informaciones que se estiman disponibles para el público, obtenidas de fuentes que se consideran fiables, pero dichas informaciones no han sido objeto de verificación independiente por BBVA por lo que no se ofrece ninguna garantía, expresa o implícita, en cuanto a su precisión, integridad o corrección. BBVA no asume responsabilidad alguna por cualquier pérdida, directa o indirecta, que pudiera resultar del uso de este documento o de su contenido. El inversor debe tener en cuenta que la evolución pasada de los valores o instrumentos o los resultados históricos de las inversiones, no garantizan la evolución o resultados futuros.

El precio de los valores o instrumentos o los resultados de las inversiones pueden fluctuar en contra del interés del inversor e incluso suponerle la pérdida de la inversión inicial. Las transacciones en futuros, opciones y valores o instrumentos de alta rentabilidad (high yield securities) pueden implicar grandes riesgos y no son adecuados para todos los inversores. De hecho, en ciertas inversiones, las pérdidas pueden ser superiores a la inversión inicial, siendo necesario en estos casos hacer aportaciones adicionales para cubrir la totalidad de dichas pérdidas. Por ello, con carácter previo a realizar transacciones en estos instrumentos, los inversores deben ser conscientes de su funcionamiento, de los derechos, obligaciones y riesgos que incorporan, así como los propios de los valores subyacentes a los mismos. Podría no existir mercado secundario para dichos instrumentos.

BBVA o cualquier otra entidad del Grupo BBVA, así como sus respectivos directores o empleados, pueden tener una posición en cualquiera de los valores o instrumentos a los que se refiere el presente documento, directa o indirectamente, o en cualesquiera otros relacionados con los mismos; pueden negociar con dichos valores o instrumentos, por cuenta propia o ajena, proporcionar servicios de asesoramiento u otros servicios al emisor de dichos valores o instrumentos, a empresas relacionadas con los mismos o a sus accionistas, directivos o empleados y pueden tener intereses o llevar a cabo cualesquiera transacciones en dichos valores o instrumentos o inversiones relacionadas con los mismos, con carácter previo o posterior a la publicación del presente informe, en la medida permitida por la ley aplicable.

Los empleados de los departamentos de ventas u otros departamentos de BBVA u otra entidad del Grupo BBVA pueden proporcionar comentarios de mercado, verbalmente o por escrito, o estrategias de inversión a los clientes que reflejen opiniones contrarias a las expresadas en el presente documento; asimismo BBVA o cualquier otra entidad del Grupo BBVA puede adoptar decisiones de inversión por cuenta propia que sean inconsistentes con las recomendaciones contenidas en el presente documento. Ninguna parte de este documento puede ser (i) copiada, fotocopiada o duplicada en ningún modo, forma o medio (ii) redistribuida o (iii) citada, sin el permiso previo por escrito de BBVA. Ninguna parte de este informe podrá reproducirse, llevarse o transmitirse a aquellos Países (o personas o entidades de los mismos) en los que su distribución pudiera estar prohibida por la normativa aplicable. El incumplimiento de estas restricciones podrá constituir infracción de la legislación de la jurisdicción relevante.

Este documento se proporciona en el Reino Unido únicamente a aquellas personas a quienes puede dirigirse de acuerdo con la Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2001 y no es para su entrega o distribución, directa o indirecta, a ninguna otra clase de personas o entidades. En particular el presente documento únicamente se dirige y puede ser entregado a las siguientes personas o entidades (i) aquellas que están fuera del Reino Unido (ii) aquellas que tienen una experiencia profesional en materia de inversiones citadas en el artículo 19(5) de la Order 2001, (iii) a aquellas con alto patrimonio neto (High net worth entities) y a aquellas otras a quienes su contenido puede ser legalmente comunicado, incluidas en el artículo 49(1) de la Order 2001.

Ninguna parte de este informe podrá reproducirse, llevarse o transmitirse a los Estados Unidos de América ni a personas o entidades americanas. El incumplimiento de estas restricciones podrá constituir infracción de la legislación de los Estados Unidos de América.

El sistema retributivo del/los analista/s autor/es del presente informe se basa en una multiplicidad de criterios entre los cuales figuran los ingresos obtenidos en el ejercicio económico por BBVA e, indirectamente, los resultados del Grupo BBVA, incluyendo los generados por la actividad de banca de inversiones, aunque éstos no reciben compensación basada en los ingresos de ninguna transacción específica de banca de inversiones.

BBVA Bancomer y el resto de entidades del Grupo BBVA que no son miembros de FINRA (Financial Industry Regulatory Authority), no están sujetas a las normas de revelación previstas para dichos miembros.

"BBVA Bancomer, BBVA, y sus sociedades afiliadas, entre las que se encuentra BBVA Global Markets Research están sujetas a la Política Corporativa del Grupo BBVA en el ámbito de los Mercados de Valores. En cada Jurisdicción en la que BBVA desarrolla actividades en los mercados de valores, la Política se complementa con un Reglamento Interno de Conducta el cual complementa a la Política y en conjunto con otros lineamientos se establecen medidas para prevenir y evitar conflictos de intereses con respecto a las recomendaciones emitidas por los analistas entre las que se encuentran la separación de áreas. La Política Corporativa se puede consultar en el sitio: www.bbva.com / Gobierno Corporativo / Conducta en los Mercados de Valores".

DERECHOS DE AUTOR Y DERECHOS CONEXOS, año 2012, Julio 2012, es una publicación semestral editada por BBVA Research, Avda. Universidad 1200, Col. Xoco, Delegación Coyoacán, C.P. 03339, Tel. (52) (55) 5621.1277, www.bbvaresearch.com, Editor responsable: Adolfo Albo. Reserva de Derechos al Uso Exclusivo y ISSN en trámite, ambos solicitados ante el Instituto Nacional del Derecho de Autor.

Las opiniones expresadas por los autores no necesariamente reflejan la postura del editor de la publicación.

Queda prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos e imágenes de la publicación sin previa autorización de BANCO BILBAO VIZCAYA, S.A.

Servicio de Estudios Económicos
del Grupo BBVA

Consejo Editorial

Adolfo Albo **Gustavo Lara** **Jorge Sicilia**

Han elaborado esta publicación

Editor
Adolfo Albo
a.albo@bbva.com

Juan Luis Ordaz Díaz
juan.ordaz@bbva.com

Juan José Li Ng
juan.li@bbva.com

BBVA Research

Economista Jefe del Grupo
Jorge Sicilia

Economías Emergentes:
Alicia García-Herrero
alicia.garcia-herrero@bbva.com.hk

Análisis Transversal Economías Emergentes
Álvaro Ortiz Vidal-Abarca
alvaro.ortiza@bbva.com

México
Adolfo Albo
a.albo@bbva.com

Análisis Macro México

Asia
Stephen Schwartz
stephen.schwartz@bbva.com.hk

Coordinación Latam
Juan Ruiz
juan.ruiz@bbva.com

Argentina
Gloria Sorensen
gsorensen@bbva.com

Chile
Alejandro Puente
apuente@bbva.com

Colombia
Juana Téllez
juana.tellez@bbva.com

Perú
Hugo Perea
hperea@bbva.com

Venezuela
Oswaldo López
oswaldo_lopez@bbva.com

Economías Desarrolladas:
Rafael Doménech
r.domenech@bbva.com

España
Miguel Cardoso
miguel.cardoso@bbva.com

Europa
Miguel Jiménez
mjimenezg@bbva.com

Estados Unidos
Nathaniel Karp
nathaniel.karp@bbvacompass.com

Sistemas Financieros y Regulación
Santiago Fernández de Lis
sfernandezdelis@bbva.com

Sistemas Financieros
Ana Rubio
arubiog@bbva.com

Pensiones
David Tuesta
david.tuesta@bbva.com

Regulación y Políticas Públicas
María Abascal
maria.abascal@bbva.com

Market & Client Strategy:
Antonio Pulido
ant.pulido@bbva.com

Equity Global
Ana Munera
ana.munera@bbva.com

Crédito Global
Javier Serna
Javier.Serna@bbvauk.com

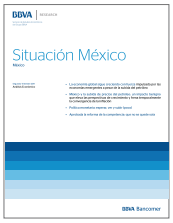
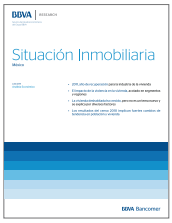
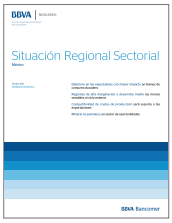
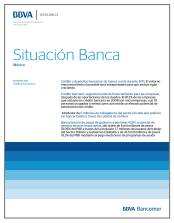
Tipos de Interés, Divisas y Materias Primas
Luis Enrique Rodríguez
luisen.rodriguez@bbva.com

Áreas Globales:
Escenarios Financieros
Julián Cubero
juan.cubero@bbva.com

Escenarios Económicos
Sonsoles Castillo
s.castillo@bbva.com

Innovación y Procesos
Clara Barrabés
clara.barrabes@bbva.com

BBVA Research Mexico
Avda. Universidad 1200
Colonia Xoco
C.P. 03339 México D.F.
Publicaciones:
E-mail: researchmexico@bbva.bancomer.com

Estas y otras publicaciones de BBVA Research están disponibles en inglés y en español en: www.bbvaresearch.com

Otras publicaciones: