

Extendiendo el acceso al sistema financiero formal:

El modelo de negocio de los **corresponsales bancarios**

Los corresponsales bancarios son establecimientos comerciales no financieros que ofrecen servicios financieros básicos en nombre de un proveedor de servicios financieros, convirtiéndose en puntos de acceso al sistema financiero formal. Este modelo de negocio hace sostenible que los bancos se centren en clientes de bajos ingresos con canales de acceso que son eficientes desde el punto de vista de los costes.

Modelos de corresponsal bancario

Como la inclusión financiera depende del vínculo de los individuos con el sistema financiero formal, clasificamos los corresponsales bancarios en dos modelos, puro e híbrido, según el grado de vinculación que facilitan.

Puro

Los corresponsales bancarios puros firman acuerdos directos con los bancos para ofrecer servicios financieros en su nombre.

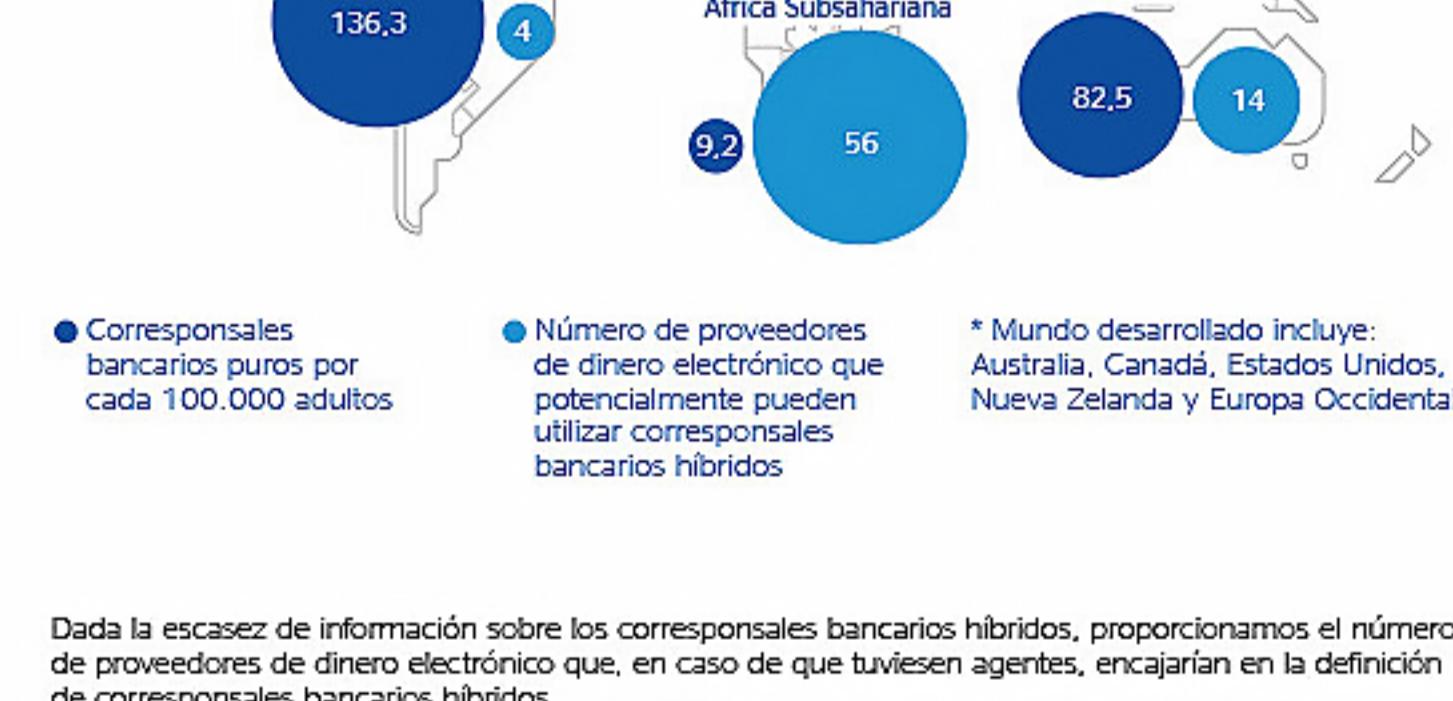


Híbrido

Los corresponsales bancarios híbridos ofrecen servicios financieros en nombre de emisores no bancarios de dinero electrónico que, al mismo tiempo, tienen acuerdos con bancos que garantizan el acceso indirecto o potencial al sistema financiero formal.



Distribución regional de corresponsales bancarios



Dada la escasez de información sobre los corresponsales bancarios híbridos, proporcionamos el número de proveedores de dinero electrónico que, en caso de que tuvieran agentes, encajarian en la definición de corresponsales bancarios híbridos. Ver Cárdenas, Tuesta y Urbiola (2015) para el número desagregado de corresponsales bancarios por país.

Esta infografía está basada en Cárdenas, Tuesta y Urbiola (2015). "Extendiendo el acceso al sistema financiero formal: el modelo de negocio de los Corresponsales bancarios". Documento de trabajo 15/11 de BBVA Research.